



LA INVERSIÓN PÚBLICA COMO PILAR DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO

**TEDY PANDURO RAMIREZ
EFRAÍN ELÍ ESTEBAN CHURAMPI
JIMMY ROSHIMBER BAZAN RIVERA
FRANCO VALENCIA CHAMBA
OCTAVIO CÉSAR MARÍN CHÁVEZ**



LA INVERSIÓN PÚBLICA COMO PILAR DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO

**TEDY PANDURO RAMIREZ
EFRAÍN ELÍ ESTEBAN CHURAMPI
JIMMY ROSHIMBER BAZAN RIVERA
FRANCO VALENCIA CHAMBA
OCTAVIO CÉSAR MARÍN CHÁVEZ**

Conselho Editorial

Prof. Dr. Adilson Tadeu Basquerote Silva - UNIDAVI
Prof. Dr. Astor João Schönell Júnior - IFFAR
Prof. Dr. Alan Ricardo Costa - UFRR
Prof. Dr. Allan Diêgo Rodrigues Figueiredo - UESPI
Profa. Dra. Andréia Bulaty - UNESPAR
Profa. Dra. Carla da Conceição de Lima - UFVJM
Prof. Dr. Camilo Darsie de Souza - UNISC
Profa. Dra. Clarice Caldeira Leite - UFRGS
Profa. Dra. Cecilia Decarli - UFRGS
Prof. Dr. Carlos Adriano Martins - UNICID
Prof. Dr. Christian Dennys Monteiro de Oliveira - UFCE
Profa. Dra. Dayse Marinho Martins - UFMA
Prof. Dr. Deivid Alex dos Santos - UEL
Prof. Dr. Dioni Paulo Pastorio - UFRGS
Prof. Dr. Douglas Manoel Antonio de Abreu Pestana dos Santos - FASESP
Profa. Dra. Elane da Silva Barbosa - UERN
Profa. Dra. Elen Gomes Pereira - IFBA
Profa. Dra. Francielle Benini Agne Tybusch - UFN
Prof. Dr. Francisco Odécio Sales - IFCE
Prof. Dr. Francisco Ricardo Miranda Pinto - UFCAT
Prof. Dr. Gilvan Charles Cerqueira de Araújo - UCB
Prof. Dr. Ismar Inácio dos Santos Filho - UFAL
Prof. Dr. Leonardo Bigolin Jantsch - UFSM
Profa. Dra. Liziany Müller Medeiros - UFSM
Profa. Dra. Marcela Mary José da Silva - UFRB
Prof. Dr. Mateus Henrique Köhler - UFSM
Prof. Dr. Michel Canuto de Sena - UFMS
Profa. Dra. Mônica Aparecida Bortolotti - UNICENTRO
Prof. Nilton David Vilchez Galarza - UPLA
Prof. Dr. Olavo Barreto de Souza - UEPB
Prof. Dr. Rafael Nogueira Furtado - UFABC
Prof. Dr. Roberto Araújo da Silva Vasques Rabelo - UNISANTOS
Prof. Dr. Rodrigo Toledo - USCS
Prof. Dr. Rodolfo Rodrigues de Souza - UERJ
Prof. Dr. Sidnei Renato Silveira - UFSM
Prof. Dr. Thiago Ribeiro Rafagnin - UFOB
Prof. Dr. Tomás Raúl Gómez Hernández - UCLV

Editor Chefe: Ivanio Folmer

Bibliotecária: Aline Graziele Benitez

Projeto gráfico e Diagramação: Gabriel Eldereti Machado

Dados Internacionais de Catalogação na Publicação (CIP)
(Câmara Brasileira do Livro, SP, Brasil)

La inversión pública como pilar del crecimiento económico [livro eletrônico] / Tedy Panduro Ramirez... [et al.]. -- 1. ed. -- Santa Maria, RS : Arco Editores, 2025.
PDF

Inclui bibliografia

Outros autores: Efraín Elí Esteban Churampi, Jimmy Roshimber Bazan Rivera, Franco Valencia Chamba, Octavio César Marín Chávez.

Bibliografia.

ISBN 978-65-5417-548-7

1. Administração pública - Brasil 2. Crescimento econômico 3. Finanças públicas - Leis e legislação 4. Investimentos - Gestão 5. Transparência na administração pública I. Ramirez, Tedy Panduro. II. Churampi, Efraín Elí Esteban. III. Rivera, Jimmy Roshimber Bazan. IV. Chamba, Franco Valencia. V. Chávez, Octavio César Marín.

25-303090.0

CDU-34:336

Índices para catálogo sistemático:

1. Finanças públicas 34:336

Aline Graziele Benitez - Bibliotecária - CRB-1/3129



10.48209/978-65-5417-548-7

Este livro é o resultado de uma pesquisa científica em atividades de ciência e tecnologia.

O trabalho foi revisado por pares acadêmicos externo antes de ser publicado.



CONTENIDO

ÍNDICE DE TABLAS.....	7
ÍNDICE DE FIGURAS.....	8
RESUMEN.....	9
ABSTRACT.....	10
INTRODUCCIÓN.....	11
CAPÍTULO I.....	12
INVERSIÓN PÚBLICA.....	12
1.1. Aspectos básicos de la inversión pública.....	13
1.2. Factores que determinan la inversión pública.....	16
1.3. Fases del ciclo de inversión pública.....	18
1.4. Principales instrumentos utilizados en el proceso de inversión pública	21
1.5. Los proyectos de inversión pública y sus tipos.....	23
1.5.1. Inversión en el sector salud.....	23
1.5.2. Inversión en educación.....	24
1.5.3. Inversión en infraestructura.....	26
CAPÍTULO II.....	28
CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	28
2.1. Una aproximación al concepto de crecimiento económico.....	29
2.2. Crecimiento económico: modelos teóricos.....	31
2.2.1. Teoría neoclásica.....	31
2.2.2. Teoría keynesiana.....	33
2.2.3. Teoría del crecimiento endógeno.....	34
2.2.4. Teoría del crecimiento exógeno.....	36
2.3. Características e importancia del crecimiento económico en la sociedad	37

2.4. Factores esenciales del crecimiento económico.....	38
2.5. Interacción del crecimiento económico con la estabilidad financiera..	40
CAPÍTULO III.....	42
LA INVERSIÓN PÚBLICA EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	42
3.1. Aportes de la inversión pública al crecimiento económico.....	43
3.2. Estrategias para una ejecución eficiente de la inversión pública.....	45
3.3. Desafíos de la inversión pública y el crecimiento económico en un mundo globalizado.....	48
3.4. Limitaciones fiscales en la inversión pública y su impacto en el crecimiento económico.....	50
CAPÍTULO IV.....	53
LA INVERSIÓN PÚBLICA COMO INSTRUMENTO PARA EL CRECIMIENTO ECONÓMICO: UNA REVISIÓN SISTEMÁTICA.....	53
4.1. Metodología.....	55
4.2. Resultados.....	60
4.3. Discusión.....	64
4.4. Conclusión.....	66
CAPÍTULO V.....	68
UNA MIRADA PANORÁMICA DE LA INVERSIÓN PÚBLICA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	68
5.1. Una mirada crítica de la inversión pública frente a la inversión privada.....	69
5.2. El gasto público y proyectos de inversión pública: claves para el crecimiento sostenible.....	72
5.3. Impacto de la corrupción en la inversión pública y el crecimiento económico.....	73
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	75
SOBRE LOS AUTORES.....	90

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Documentos técnicos para la fase de formulación y evaluación.....	19
Tabla 2 Definiciones de crecimiento económico.....	29
Tabla 3 Determinantes del crecimiento.....	39
Tabla 4 Criterios de selección de estudios.....	56
Tabla 5 Sistematización de estudios según autor(es), año, metodología de investigación y revista.....	58
Tabla 6 Hallazgos.....	61

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Ciclo de la inversión pública.....	18
Figura 2 Modelos teóricos del crecimiento endógeno.....	35
Figura 3 Diagrama de flujo Prisma.....	57

RESUMEN

Esta publicación tiene como principal objetivo describir y analizar la relación entre la inversión pública y el crecimiento económico desde una revisión sistemática de la literatura. A través del método Prisma, se seleccionaron 23 artículos científicos de las bases de datos SciELO y Scopus, los cuales demostraron que las inversiones públicas son destinadas a distintos sectores de la sociedad, como salud, educación e infraestructura. Los hallazgos revelan que la inversión pública contribuye con la población siempre y cuando se implemente de forma eficiente y transparente. Es importante destacar que esta actividad conlleva diferentes desafíos, de allí que sea necesario reforzar el área institucional. Asimismo, la inversión pública es un punto clave de crecimiento y desarrollo, por lo que se requiere mayor compromiso y esfuerzo para que los resultados sean beneficiosos para la población.

Palabras clave: inversión pública, gasto público, crecimiento económico, desarrollo económico.

ABSTRACT

The main objective of this publication is to describe and analyse the relationship between public investment and economic growth based on a systematic review of the literature. Using the Prisma method, 23 scientific articles were selected from the SciELO and Scopus databases, which demonstrated that public investments are allocated to different sectors of society, such as health, education and infrastructure. The findings reveal that public investment contributes to the population as long as it is implemented efficiently and transparently. It is important to note that this activity entails different challenges, which is why it is necessary to strengthen the institutional area. Likewise, public investment is a key point for growth and development, which is why greater commitment and effort are required so that the results are beneficial to the population.

Keywords: public investment, public spending, economic growth, economic development.

INTRODUCCIÓN

En las últimas décadas, el rol del Estado en el aspecto económico ha sido objeto de intensos y constantes debates, principalmente relacionados con el impacto de la inversión pública sobre el desarrollo y el crecimiento económico. Estos debates se presentan principalmente en contextos marcados por brechas territoriales, desigualdades estructurales y déficits de infraestructura, en los cuales se requiere un eficiente actuar del Estado para realizar proyectos que sirvan no solo para satisfacer las necesidades de la ciudadanía, sino también para sentar las bases de un crecimiento sostenido, inclusivo y equitativo.

Dentro de este marco, la inversión pública se convierte en uno de los instrumentos más importantes del Estado. A través de esta, los Gobiernos canalizan recursos hacia diversos proyectos, los cuales tienen como finalidad mejorar los servicios públicos, por ejemplo, infraestructura (carreteras, edificios), redes eléctricas, centros tecnológicos y sistemas de saneamiento para promover la inversión privada, elevar la productividad, dinamizar la economía y ampliar oportunidades en cuanto a ofertas laborales.

Sin embargo, la eficacia y realización de los proyectos de inversión pública dependen no solo de la cantidad de recursos asignados, sino también de la planificación, la calidad del gasto, la capacidad de ejecución de los Gobiernos y la transparencia. Dicho de otro modo, la corrupción estatal puede ocasionar serios atrasos debido a que suele priorizar los intereses particulares y generar una mala gestión. Esto generará que no se logre responder a las necesidades básicas de la población y a que los inversores del sector privado no tengan la confianza necesaria para invertir; en consecuencia, se ocasionaría un bajo crecimiento.

Para evitar dicho tipo de situaciones, el Estado debe formular y promulgar políticas que aseguren la correcta gestión del gasto público, de manera que sea posible invertir en proyectos que sean efectivos. De este modo, será posible responder a las demandas y necesidades de la población mientras se estimula la inversión privada, se genera empleo y se activa la demanda interna para impulsar el crecimiento económico y regional.

CAPÍTULO I

INVERSIÓN PÚBLICA

La inversión pública es una herramienta determinante para promover el crecimiento económico, mejorar el bienestar de la población y reducir desigualdades entre los ciudadanos. Mediante ella, el Estado puede destinar recursos a sectores clave, como salud, educación, seguridad, infraestructura, tecnología, entre otros, con el propósito de generar condiciones favorecedoras que fomenten el desarrollo económico y social de la nación. Para esto, se realizan proyectos de inversión —previo análisis de la situación de cada región— para identificar las necesidades y determinar la cantidad financiera del presupuesto público a invertir.

Por otro lado, la inversión pública tiene una gran importancia en el desarrollo de un país. Entre sus principales beneficios está su capacidad para atender las necesidades que no pueden ser cubiertas por la inversión privada. También mejora la infraestructura, ya que permite la construcción de carreteras, obras de saneamiento, centros hospitalarios, instituciones educativas, entre otros. Por último, sus virtudes también se reflejan en garantizar una mayor sostenibilidad, pues financia proyectos de energías renovables y gestión de recursos naturales.

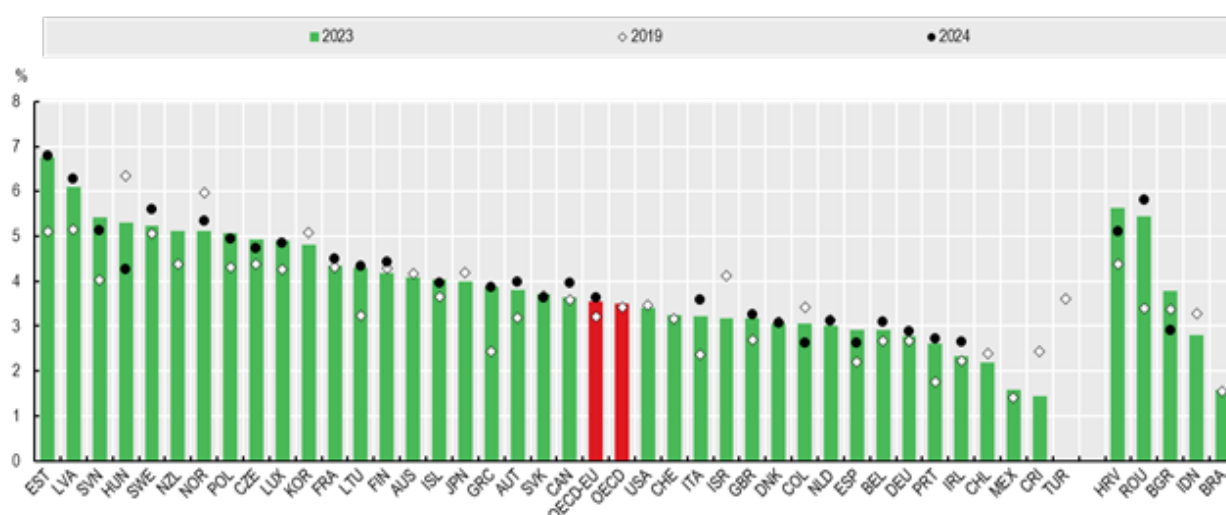
Como se indica en *Government at a Glance 2025*, la más reciente publicación de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), el gasto medio en inversión pública en los países que pertenecen a esta organización fue del 3,5 % del producto interno bruto (PIB) en 2023, con una ligera alza proyectada al 3,6 % del PIB en 2024. El rango oscila desde un máximo del 6,8 % en Estonia hasta un mínimo del 1,4 % en Costa Rica. Además, la OCDE estima que, en promedio, esa inversión pública representó el 15,5 % de la inversión nacional total en 2023.

Para que la inversión pública sea efectiva, debe estar orientada por criterios de equidad y eficiencia. Esto implica el aumento de la cantidad de recursos asignados y la mejora de la planificación, ejecución y evaluación de

los proyectos de inversión. Caso contrario, los recursos asignados no podrán cumplir con su finalidad y, por tanto, se diluirán en iniciativas incorrectamente diseñadas o inadecuadamente gestionadas. Cabe precisar que para lograr una inversión pública eficaz se deben aplicar mecanismos de rendición de cuentas y transparencia, de manera que se monitoree el uso apropiado de los fondos públicos.

En suma, la inversión pública es un elemento clave para construir sociedades que gocen de mayores beneficios. La mejora de un país, por lo tanto, dependerá del monto invertido y de la calidad de las políticas públicas que guíen el proyecto de inversión, así como de la responsabilidad del Estado para ejecutarlas en el tiempo correspondiente.

Figura 1. *Gasto público global*



Nota: Tomado de OCDE (2025)

1.1. Aspectos básicos de la inversión pública

La inversión pública se es un componente que impulsa el desarrollo de una nación. Sostiene la economía de un país y permite hacer frente a las necesidades ilimitadas y escasos recursos disponibles procedentes del gobierno (Bautista *et al.*, 2023). Así también, se trata de un factor que impulsa el crecimiento económico porque permite la elaboración y aplicación de diversos proyectos estatales (infraestructura) para promover la competitividad y productividad de la economía (Clavellina y Badillo, 2022).

La inversión pública también es un elemento del Estado que apoya el desarrollo de proyectos destinados a alcanzar los Objetivos de Desarrollo Sostenible mediante el desarrollo de infraestructuras sostenibles, fiables, de calidad y resilientes (Organización de las Naciones Unidas, 2022). Esto es de gran importancia en la actualidad, pues los países están atravesando por problemas a causa del cambio climático, lo cual incide en la calidad de vida y el bienestar poblacional.

El propósito de la inversión pública es mejorar el crecimiento económico de una región; en la mayoría de los casos, ha logrado cumplir con dicha finalidad en diversos sectores, como agricultura, energías limpias, investigación e infraestructura. No obstante, existen muchos factores que impiden el cumplimiento de sus metas, tales como el nepotismo y la burocracia administrativa, los cuales repercuten en la productividad (Cano *et al.*, 2023).

Considerando lo expuesto, se colige que la inversión pública abarca una serie de ventajas y desventajas que impactan en la economía y la sociedad. Entre las ventajas destacan las siguientes:

- **Estimula el crecimiento económico.** Este beneficio se observa principalmente en tecnología e infraestructura. Atrae la inversión privada e incrementa la productividad.
- **Mejora la infraestructura y la calidad de vida.** La inversión en hospitales, escuelas, carreteras, entre otros, incide positivamente en la calidad de vida de la ciudadanía y facilita el desarrollo de actividades económicas.
- **Crea empleo.** Al haber constantes proyectos de inversión, se requiere mano de obra, lo cual genera oportunidades laborales y mejora el bienestar económico y social.
- **Fomenta la equidad social.** La inversión pública reduce las desigualdades sociales mediante el acceso a servicios básicos en zonas rurales y programas de apoyo a grupos vulnerables, como personas de la tercera edad.

Por otro lado, también se identifica que posee algunas desventajas, las cuales se detallan a continuación:

- **Burocracia y eficiencia.** La gestión de proyectos de inversión pública suele demorar debido a la cantidad de documentos que se solicita, lo que retrasa la ejecución e incrementa los costos.
- **Endeudamiento.** Debido a que muchos países no poseen los recursos económicos necesarios para ejecutar los proyectos, estos se financian mediante la deuda pública. Esto incrementa la carga financiera del país a largo plazo y repercute en el aumento de los impuestos de la población.
- **Impacto en la sostenibilidad fiscal.** Una inadecuada gestión en la inversión pública genera desequilibrios fiscales a largo plazo.

Para que los proyectos de inversión pública sigan el proceso correspondiente, es menester que el Estado posea el suficiente financiamiento, el cual proviene de la recaudación tributaria que, a su vez, se obtiene del cobro de impuestos, por ejemplo, impuestos internos (aduanas), impuesto a la renta o el impuesto general a las ventas (IGV).

En este aspecto, la efectividad de la inversión pública está condicionada por la disponibilidad del presupuesto, el cual depende directamente de los ingresos fiscales. En el panorama de una economía emergente, se observan factores que inciden negativamente en ello, por ejemplo, la alta concentración de trabajadores en el sector agrícola, caracterizado por ingresos estacionales y una limitada formalización en el pago de planillas. Además, la elevada informalidad que persiste en muchos países restringe la capacidad financiera del Estado, lo que lleva al endeudamiento (Manrique y Narváez, 2020).

Para asegurar el correcto desarrollo de un proyecto público, resulta fundamental llevar a cabo un análisis de la oferta y la demanda, ya que esto permite garantizar una adecuada rentabilidad social. Asimismo, es esencial realizar un dimensionamiento preciso y un cálculo eficiente de las actividades de operación y mantenimiento para superar los principales obstáculos que suelen enfrentar los proyectos e inversión pública, como la inadecuada gestión de los recursos, la insuficiencia presupuestaria y una comunicación deficiente entre los responsables del proyecto y los beneficiarios (Mena y Adrianzen, 2022).

1.2. Factores que determinan la inversión pública

Existen factores que actúan como oportunidades y, en ciertas ocasiones, como amenazas frente a la inversión pública. Es un deber de las instituciones estatales identificar los elementos que inciden en la inversión de un sector, ciudad, región y país para garantizar un correcto uso de la inversión pública. De acuerdo con Quispe y Roca (2022), existen tres factores determinantes: económico, social y político, los cuales se detallan a continuación:

Factor económico

Este factor está constituido por cinco elementos, los cuales permiten la adquisición y distribución de productos.

- **Presupuesto institucional modificado.** Es un monto presupuestal proporcionado por cada entidad, el cual proviene de transferencias, recursos de la entidad y créditos (Cornejo, 2021). Su modificación se debe a las necesidades a nivel institucional efectuadas durante el año fiscal a partir del Presupuesto Institucional de Apertura (PIA).
- **Transferencia de recursos determinados.** Son fondos que provienen de los aportes obligatorios realizados por los empleados, según la norma vigente, y de los aportes obligatorios realizados al régimen de salud (Seguro Social de Salud). Incluye en rendimiento financiero y los saldos de balance de años fiscales anteriores (Ministerio de Economía y Finanzas [MEF], 2022).
- **Canon y sobre canon.** Se trata del derecho que tienen los gobiernos locales (municipalidades distritales y provinciales) y los gobiernos regionales a recibir una parte proporcional de los ingresos y rentas que el Estado obtiene por la actividad económica relacionada con la explotación de recursos naturales.
- **Recursos directamente recaudados.** Abarca los ingresos generados por las entidades estatales y administradas por el Estado. Algunos de estos son las tasas, rentas de propiedad, prestación de servicios, venta de bienes, entre otros (MEF, s.f.).

Factor social

- **Pobreza monetaria.** La pobreza monetaria se refiere a la situación en la que se encuentran las personas cuyos ingresos no son suficientes para cubrir sus necesidades básicas y alcanzar un nivel de vida mínimo. Este nivel mínimo es conocido como “línea de pobreza”, y sirve como referencia para comparar los ingresos de los hogares y establecer si se encuentran en condición de pobreza (Ariza y Retajac, 2020). Cabe precisar que si hay un aumento en la inversión pública, existe la posibilidad de disminuir los niveles de pobreza.

- **Nivel de educación de la población.** Se considera a la educación como un elemento que impacta significativamente en los ingresos personales. Dicho de otro modo, a un nivel educativo más alto, los trabajadores podrán recibir más ganancias, con lo cual podrán cumplir con sus deberes tributarios.

Factor político

- **Participación ciudadana.** La sociedad civil tiene el derecho de participar en los asuntos públicos de su país e intervenir cuando se toman decisiones, especialmente cuando se usan los recursos públicos en proyectos de inversión.

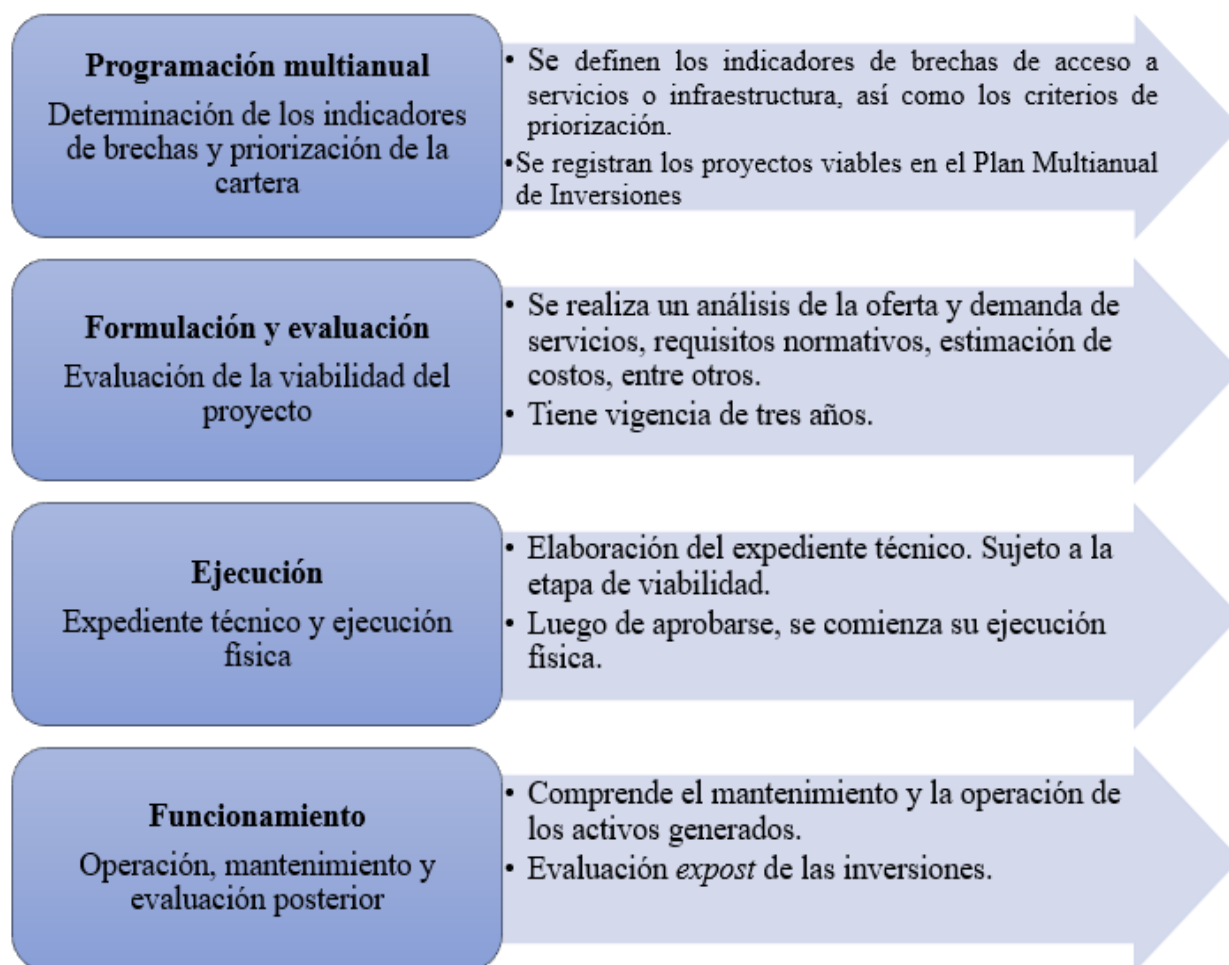
- **Concejo municipal.** El concejo municipal desempeña un rol determinante en la inversión pública porque es el órgano a cargo de aprobar y supervisar los proyectos de inversión que se ejecutarán en su área municipal.

Cada uno de los factores expuestos es esencial para garantizar los ingresos que impulsen la inversión pública y su correcto funcionamiento. En ese aspecto, es importante que el Estado utilice correctamente los aportes tributarios proporcionados por los ciudadanos y los destine a proyectos de infraestructura, ambientes u otros, con el objetivo de optimizar el bienestar y la calidad de vida de las personas.

1.3. Fases del ciclo de inversión pública

El ciclo de inversión pública está comprendido por cuatro fases: programación multianual, formulación y evaluación, ejecución y funcionamiento. En la Figura 1 se presentan las características del proceso.

Figura 1. *Ciclo de la inversión pública*



Nota. Adaptado de Calle y Tello (2024)

A continuación, se explica detalladamente cada una de las fases del ciclo de inversión pública (Calle y Tello, 2024; Rojas, 2022).

Programación multianual de inversiones

Es un proceso colectivo de toma de decisiones y análisis técnico sobre las prioridades de las metas y objetivos que una institución planea alcanzar en beneficio de la población. Este proceso también incluye la estimación de los ingresos y la autorización de los gastos para un periodo específico, con el propó-

sito de alinear los recursos disponibles con el cumplimiento de dichos objetivos (Ministerio del Ambiente, 2019). Esta fase tiene una proyección mínima de tres años y está a cargo de las Oficinas de Programación Multianual de Inversiones (OPMI).

Formulación y evaluación

En esta etapa se formulan y evalúan las propuestas entre costos y beneficios para el correcto desarrollo de las inversiones. También se consideran los recursos estimados para el mantenimiento y operación de la formación de financiamiento y el proyecto. Los documentos técnicos utilizados en esta etapa dependen del nivel de complejidad de cada proyecto, el nivel de riesgo y la cantidad de inversión. En la Tabla 1 se enlistan los documentos utilizados durante la segunda fase:

Tabla 1. *Documentos técnicos para la fase de formulación y evaluación*

Características del proyecto de inversión	Nivel de documento técnico
Proyectos con un monto de inversión menor a 750 UIT (unidad impositiva tributaria)	Ficha Técnica Simplificada
Proyectos estandarizados por el sector correspondiente	Ficha Técnica Estándar aprobada por el sector
Proyectos cuyo modo de ejecución será una asociación público privada cofinanciada	Estudio de preinversión a nivel de perfil
Proyectos cuyo financiamiento requiera fondos estatales que provengan de operaciones de endeudamiento externo	Estudio de preinversión a nivel de perfil
Proyectos con un monto de inversión igual o mayor a 407 UIT	Estudio de preinversión a nivel de perfil

Nota. Adaptado de Rojas (2022)

Ejecución

Comprende la elaboración del expediente técnico o de un documento equivalente posterior a la declaración de viabilidad hasta que culmine el cierre de tal inversión. El documento equivalente se refiere a las especificaciones técnicas cuando se trata de equipamiento, y a los términos de referencia en el caso de servicios.

El expediente técnico es obligatorio si la inversión incluye al menos un componente de obra. Tiene una vigencia de tres años a partir de su aprobación o de su última actualización. Si pasado ese periodo no se ha iniciado la ejecución física del proyecto, será necesario actualizar el expediente técnico o el documento equivalente. Para la elaboración del documento técnico se consideran los siguientes aspectos:

- Certificación y clasificación ambiental
- Saneamiento físico legal, disponibilidad física del terreno o arreglos institucionales
- Factibilidades, autorizaciones y licencias

Funcionamiento

Incluye las actividades de operación y mantenimiento de los activos creados a través de la ejecución de la inversión, así como la prestación de los servicios establecidos mediante dicha inversión. Los titulares de los activos que se encuentran en la Programación Multianual de Inversiones tienen la obligación de informar anualmente sobre su estado a las Oficinas de Programación Multianual de Inversiones.

Es una fase en la que las inversiones son objeto de evaluaciones *expost*, con la finalidad de adquirir lecciones aprendidas, las cuales deben permitir mejorar las futuras inversiones. La evaluación de esta fase establece la eficacia, eficiencia, sostenibilidad, impacto y pertinencia de los objetivos.

La Dirección General de Programación Multianual de Inversiones (DGPMI) definirá los criterios que debe cumplir un proyecto para ser evaluado. Por su parte, la Oficina de Programación Multianual de Inversiones identificará los proyectos que reúnan dichos requisitos, considerando su nivel de complejidad y los plazos de evaluación establecidos. En los primeros seis meses, se realiza una evaluación de corto plazo; durante el primer y segundo año, se lleva a cabo un seguimiento; entre el tercer y quinto año, se efectúa una evaluación de mediano plazo; y a partir del sexto año, se realiza una evaluación de largo plazo.

1.4. Principales instrumentos utilizados en el proceso de inversión pública

La inversión pública desempeña un rol determinante en el desarrollo de un país. Durante su proceso hace uso de diversos instrumentos para garantizar su correcta aplicación, entre los cuales destacan los siguientes:

Programa Multianual de Inversiones (PMI)

El PMI es un instrumento de gestión que contiene el diagnóstico situacional de la infraestructura, sector salud u otros campos; además de la cartera de inversiones y los criterios de priorización. Es un documento cuya elaboración se efectúa siguiendo los lineamientos establecidos en el Decreto Legislativo N.º 1252 y modificatorias (Ministerio de la Producción, 2023).

Tiene como principal objetivo relacionar la planificación estratégica con el proceso presupuestario y priorizar el cierre de brechas de servicios e infraestructura para, de este modo, cumplir los objetivos del país.

Proyecto de Inversión Pública (PIP)

Es una temporal que emplea, total o parcialmente, recursos del Estado con el propósito de crear, optimizar, ampliar o recuperar la capacidad de producción o de prestación de servicios o bienes de una institución. Los beneficios que genera deben mantenerse a lo largo de su vida útil y ser independientes de los producidos por otros proyectos (Ministerio de Economía y Finanzas, 2016).

Los PIP se caracterizan por ser procesos sujetos a determinados plazos de tiempo y a un presupuesto. Además, son duraderos y llevados a cabo por instituciones o autoridades competentes, las cuales se encargan de supervisar el proceso con el propósito de verificar que el proyecto beneficie a la población o contrarreste una carencia o problema identificado durante el proceso (Sifuentes *et al.*, 2023).

Para formular un proyecto de inversión pública, se debe partir de la identificación de una oportunidad o necesidad. Cuando se tenga en claro la problemática, se prosigue con hallar los posibles desafíos en los planes de desarrollo; al final, se lleva a cabo el descarte o aprobación del proyecto. A continuación, se presentan los pasos para formular un PIP (Pensemos, 2023).

- **Fase de perfil.** Es la primera etapa y se caracteriza por aportar componentes legales, técnicos, sociales, ambientales y económicos que brindan la posibilidad de descartar alternativas no viables durante la formulación del proyecto.
- **Fase de prefactibilidad.** Se basa en la elaboración de estudios detallados que recurren a fuentes de información primaria. Entre los diversos estudios se incluyen el legal, de mercado, ambiental, técnico, financiero y de riesgos.
- **Fase de factibilidad.** Es una fase en la que se garantiza que la opción escogida atienda el problema identificado, haciendo uso razonable de recursos y en un tiempo determinado.

Respecto a su importancia, los proyectos de inversión pública están orientados a generar rentabilidad y promover el bienestar social mediante un uso eficiente y equitativo de los recursos de la nación. Estas iniciativas son consideradas efectivas cuando su impacto en los ámbitos económico, social, ambiental y cultural supera los beneficios individuales que posee para la comunidad (Montambault, 2022).

Presupuesto público

El presupuesto público es una herramienta fundamental que orienta la gestión financiera del Estado. Es un documento legal con el cual se proyectan los ingresos que una entidad pública va a percibir, además de los gastos que van a realizarse en un periodo específico. Cumple una función clave en la planificación de las políticas públicas. Además, es un instrumento que se basa en diversos principios, siendo los más relevantes el de periodicidad y el de planificación, los cuales están vinculados tanto a su definición como a su impacto en la garantía de los derechos sociales (Andara y Peña, 2022).

Cabe precisar que el presupuesto público y la inversión pública tienen una estrecha relación, ya que mediante el primer instrumento el Estado planifica, asigna y gestiona los recursos financieros necesarios para ejecutar sus políticas, programas y proyectos, entre los que se incluyen aquellos orientados a la inversión.

1.5. Los proyectos de inversión pública y sus tipos

Los proyectos de inversión son intervenciones financiadas a partir de fondos públicos, cuyo fin es generar beneficios a la población y mejorar su calidad de vida. Dicha inversión se aplica a diversos sectores, como los que se muestran en los siguientes acápites.

1.5.1. Inversión en el sector salud

El sector salud es el que mayor atención tiene en el siglo XXI, debido a la cantidad de personas que acuden a esta área cada año, ello aunado a la aparición de nuevas enfermedades. Las organizaciones de salud se encuentran ante una situación sin precedentes, que demanda nuevas exigencias en su proceso para brindar calidad en el sistema de atención (Álvarez, 2021).

En este aspecto, la inversión pública es vital para impulsar la mejora del sector salud, dado que mediante esta es posible desarrollar nuevas infraestructuras físicas que ayuden a reactivar o instaurar centros de salud para toda la población. La creación de hospitales y la dotación de profesionales, insumos médicos y equipos son importantes para atender las necesidades básicas de los pacientes (Carpio *et al.*, 2021).

Es importante destacar que la institución a cargo de la inversión pública en el sector salud debe estudiar y analizar el panorama nacional, regional y local. Además, es necesario que identifique a la población más vulnerable y dónde se ubica, con la finalidad de destinar los fondos a esos lugares y los profesionales de salud logren brindar atención en el momento oportuno (Ministerio de Salud, 2015).

Para la inversión pública en el sector salud se consideran algunos elementos condicionantes en el ámbito administrativo, normativo y financiero (Díaz, 2024), como los siguientes:

- **Capacidad de gestión.** Abarca el recurso humano existente. En este caso, se observa que los establecimientos de salud cuentan con el personal suficiente y con el presupuesto que deba asignarse para contratar nuevo

personal en caso de que se necesite. También se encuentra la capacitación del recurso humano al cual se le asigna una inversión a corto plazo para que las unidades encargadas capaciten al personal bajo su jurisdicción. Por último, la tecnología también se considera un elemento de inversión, pues los hospitales requieren de los equipos necesarios y actualizados para realizar estudios de las enfermedades o hacer análisis a las personas que acuden al profesional médico.

- **Factor normativo.** Los documentos técnicos del sector salud sirven para ordenar, priorizar y elaborar las inversiones en los centros de salud, tanto a nivel nacional como regional y local.
- **Factor financiero.** La asignación presupuestal debe realizarse considerando los gastos de cada establecimiento a fin de que no falten ni sobren recursos.

La inversión pública en salud es determinante para la construcción de sistemas sanitarios equitativos y fuertes; asimismo, es una condición ineludible para lograr el desarrollo humano desde un enfoque sostenible y social. Aunque es evidente que existe una brecha entre el servicio de calidad en comparación con otros países, se requiere que la entidad a cargo del presupuesto público, y quienes están a cargo de los proyectos de inversión en salud, se enfoquen en lograr una transformación digital. Por ejemplo, aprovechar la disponibilidad de *software* y activos tecnológicos para impulsar el cambio de cultura correspondiente a la gestión y operación de los servicios de salud.

1.5.2. Inversión en educación

La educación es esencial en toda sociedad porque impulsa el desarrollo. Es un proceso formativo que consiste en aportar a los estudiantes conocimientos teóricos, práctica y competencias para mejorar su desempeño (Juanes *et al.*, 2020). Debido a su nivel de importancia, los Estados deben destinar un monto del gasto público de acuerdo con las necesidades, y así mejorar el sistema educativo y la calidad, la cual se refleja en el rendimiento de los estudiantes (Andía, 2023).

La inversión pública en el ámbito educativo es clave para favorecer el acceso, la equidad y la mejora de la calidad de la enseñanza en un país, elementos fundamentales para cumplir con el Objetivo de Desarrollo Sostenible 4. No obstante, a pesar de que el financiamiento se incrementa, aún se observan marcadas desigualdades en cobertura y calidad educativa, especialmente en áreas rurales. Esto pone de relieve la urgencia de implementar políticas de asignación más equitativas, que aseguren una educación de calidad para toda la población (Ajila *et al.*, 2025).

Al respecto, Quispe *et al.* (2023) sostienen que la inversión pública es considerada eficiente cuando los beneficios que genera superan o al menos igualan sus costos. En este sentido, el gasto público en educación será eficiente únicamente si contribuye a mejorar la calidad educativa, entendida como un proceso integral que abarca desde los recursos disponibles en las escuelas, pasando por las dinámicas de enseñanza (como el tiempo dedicado a clases, las tareas asignadas y el currículo), hasta los resultados obtenidos por los estudiantes (Quispe *et al.*, 2023).

En el contexto latinoamericano, la heterogeneidad de eficiencia técnica de la inversión pública en educación entre las distintas regiones de América Latina podría utilizarse como punto de partida para identificar las prácticas de gestión de aquellas regiones que operan de manera más eficiente. Esto permitiría ajustar la asignación de recursos en las zonas menos eficientes, facilitando su acercamiento a todas las regiones que lo requieran. En otras palabras, con una adecuada gestión, las regiones podrían alcanzar sus metas educativas utilizando los recursos ya disponibles.

Si bien en los últimos años se han realizado importantes esfuerzos por parte del gobierno para atender las deficiencias del sistema educativo nacional, dichos avances han contribuido a mejorar la eficiencia en muchas escuelas o universidades. Sin embargo, aún no han sido suficientes para cerrar las disparidades regionales. En este contexto, resulta fundamental que la política educativa coloque la calidad como una prioridad, lo cual requiere una evaluación previa y detallada de cada unidad ejecutora. Esta auditoría permitiría detectar con precisión los obstáculos estructurales que impiden alcanzar una producción educativa más eficiente en todo el país (Quispe *et al.*, 2024).

1.5.3. Inversión en infraestructura

La infraestructura es un elemento determinante para el desarrollo de un país por muchas razones: impulsa el crecimiento económico, reduce las desigualdades en la población y promueve la equidad social (Moreno-Brid *et al.*, 2024). Para ejemplificar, una mayor conectividad de las infraestructuras viales repercute notoriamente en la competitividad de la economía y en la reducción de los costos de transporte.

Ello se debe a que se reduce el empleo de combustibles, se amplían las opciones de transporte o se desgastan menos los vehículos. En un sentido general, la inversión en infraestructura aporta beneficios sociales, y a diversos sectores de la economía, por impactar en la actividad económica, el empleo y los ingresos fiscales (Coremberg *et al.*, 2021).

Este tipo de inversión incide directamente en el crecimiento de la economía porque amplía la disponibilidad de activos fundamentales para la competitividad, por ejemplo, los puertos, las carreteras y la generación de energía. Asimismo, es una inversión que actúa como catalizador para aumentar la inversión privada (Serebrisky *et al.*, 2020).

En este aspecto, la inversión en infraestructura es determinante en la población, pues influye en la calidad de vida, la productividad de las empresas y la eficiencia de la economía. Su impacto también se refleja en la creación de más puestos laborales, lo que permite aumentar los ingresos de las personas y reducir las desigualdades económicas y sociales (Pastor *et al.*, 2020).

En este marco, una disponibilidad adecuada de obras de infraestructura, principalmente en el aspecto vial, y la eficiente prestación de servicios generales contribuyen a que una región o país desarrolle ventajas competitivas y alcance una mayor productividad. Conjuntamente, las redes de infraestructura son fundamentales para integrar el sistema económico y territorial de un país, ya que permiten realizar transacciones tanto dentro de un espacio económico específico como a nivel internacional. Por ello, estas redes actúan como un eje estructurador de la economía nacional, de sus mercados y de los mecanismos que vinculan las economías de las naciones con la economía global.

En cambio, una deficiente provisión de proyectos de infraestructura es perjudicial para los ciudadanos y el país. Para muchos especialistas, la falta de estos significa un obstáculo de primer orden en el desarrollo y crecimiento de la inversión, y, por ende, en la economía. Por este motivo, los países requieren la ampliación y modernización de proyectos de infraestructura considerando los estándares internacionales y las necesidades de los agentes económicos y las personas (Palacios, 2018).

Es importante aclarar que la inversión en infraestructura incide en la productividad económica y la prosperidad de la población, pero solo puede tener efectos positivos si el sistema operativo es eficiente. En este sentido, los proyectos de inversión de infraestructura no solo deben centrarse en el crecimiento, sino también en que el servicio que preste satisfaga las necesidades y requerimientos de las personas (Olaya, 2023).

En general, la inversión pública desempeña un papel esencial en el desarrollo social y económico de un país, dado que impulsa el crecimiento, reduce desigualdades territoriales y mejora la calidad de vida de la población. La inversión pública eficiente y bien planificada fortalece la integración territorial, contribuye a la competitividad del país y promueve la cohesión social. Esto se debe a que, mediante la adecuada gestión del presupuesto de la nación, se pueden realizar proyectos de diversos tipos (educación, servicios básicos, infraestructura y salud), los cuales estimulan la actividad económica y crean puestos laborales. Por este motivo, es determinante garantizar la sostenibilidad y transparencia de la inversión pública y su alineación con los objetivos de un país.

CAPÍTULO II

CRECIMIENTO ECONÓMICO

A nivel histórico, el crecimiento económico ha sido una de las metas principales de los Estados y las políticas públicas, además de un factor clave para el desarrollo de los países. Su relevancia se observa principalmente en su capacidad para aumentar el ingreso per cápita, generar empleo y ampliar las oportunidades de bienestar para la población. Al respecto, se debe considerar que el crecimiento de la economía de un país no ocurre de modo automático ni uniforme, sino que depende de una combinación de factores institucionales, estructurales y coyunturales, los cuales interactúan en contextos políticos, sociales y económicos determinados.

De acuerdo con el reciente informe del Banco Mundial, *Global Economic Prospects*, el crecimiento mundial se proyecta en 2,3 % para 2025, el nivel más débil fuera de periodos recesivos desde 2008, debido al incremento de tensiones comerciales y alta incertidumbre política (World Bank, 2025). Las economías emergentes y en desarrollo mostrarían un desempeño moderado, con un crecimiento estimado en 3,8 %. En América Latina y el Caribe, se espera que el crecimiento se mantenga alrededor del 2,3 % en 2025, ya que es la región con menor dinamismo entre las economías en desarrollo.

Ahora bien, otro de los factores con el cual el crecimiento económico está estrechamente relacionado es la acumulación del capital humano. Un país con una fuerza de trabajo saludable, calificada y con una buena base académica puede adaptarse mejor a los cambios de la globalización y responder a las demandas del mercado. Conjuntamente, la integración al comercio internacional permite intercambiar tecnología y acceder a nuevos mercados, con lo que se amplían las posibilidades de garantizar el crecimiento económico. Por último, la estabilidad financiera también es crucial porque crea un entorno favorable para la toma de decisiones económicas a largo plazo y reduce la incertidumbre para que haya una mayor inversión pública y privada.

No obstante, el crecimiento económico también hace frente a diversos desafíos. En la mayoría de los casos, el crecimiento es desigual en ciertas regiones del país, lo que repercute en la calidad de vida y el bienestar de la población. En este marco, se requiere que los Estados analicen su situación para evitar la desigualdad económica y social.

En definitiva, el crecimiento económico sigue siendo un objetivo central para los países, y debe caracterizarse por ser abordado de modo crítico e integral. No es suficiente con que una economía crezca, sino que debe procurarse que su crecimiento sea equitativo y ambientalmente sostenible. Para lograrlo, es necesario aplicar una combinación de políticas públicas en inversión pública, una visión estratégica e instituciones sólidas, a fin de asegurar el crecimiento con el desarrollo humano y social.

2.1. Una aproximación al concepto de crecimiento económico

El crecimiento económico es un tema que suele estar en constante discusión como parte de la agenda nacional. No se trata solo de un número, sino del avance de la economía y del progreso de los ciudadanos. A pesar de su grado de relevancia, en un contexto teórico, suele ser confundido con el desarrollo económico, lo que ocasiona que ambos términos sean usados como sinónimos. De ahí que es esencial aclarar su naturaleza teórica o conceptual, a fin de comprender sus relaciones causales y efectos (Márquez *et al.*, 2020). En este sentido, en la Tabla 2 se exponen diversas definiciones de crecimiento económico a lo largo de los años.

Tabla 2. *Definiciones de crecimiento económico*

Autor	Año	Definición
Blanco y Ortiz	2025	Es el incremento de la producción de bienes y servicios final de un país.
Manjarres <i>et al.</i>	2023	Es una prioridad en la planificación del desarrollo de un territorio, razón por la cual se realizan diversos proyectos de inversión.
Beltrán <i>et al.</i>	2020	Es la base del desarrollo de un país y se mide por la capacidad que posee para producir servicios y bienes con una determinada cantidad de recursos entregados.

Barriga-Yumiguano <i>et al.</i>	2018	Es el incremento de la economía por las constantes producciones de bienes y servicios en una región.
Organización de las Naciones Unidas	2015	Es el cambio cuantitativo de las principales variables fundamentales económicas, siendo el producto interno bruto (PIB) el principal indicador.
Currie	2012	Es una condición determinante para el desarrollo y el orden.
Colom	2000	Es la expansión física y acumulación del capital, que permite incrementar la producción de la economía.

Nota. Elaboración propia

En términos actuales, el crecimiento económico implica la producción de bienes y servicios para mejorar la calidad de vida de las personas. Dicho aumento se debe a diversos factores, por ejemplo, la tecnología, las inversiones, la expansión del comercio y el incremento de la productividad laboral.

Para conocer el crecimiento económico de un país, se utilizan diversos indicadores que permiten medir la economía nacional. Uno de ellos es la inversión, que puede ser interpretada de diversas formas, como la compra de acciones, de bienes de capital o de empresas existentes (Ruiz, 2020).

El PBI también se utiliza en gran medida porque permite cuantificar las prestaciones y riquezas de un país de un periodo específico. Para ser más precisos, se usa el PBI per cápita, que resulta de la división del PBI entre la cantidad de habitantes de un año en particular. Con el resultado obtenido es posible comprender de mejor manera el crecimiento económico de cada persona. Al respecto, existen tres maneras de calcular el PBI de una nación, las cuales se detallan a continuación (Unir, 2024):

- **Enfoque de gasto.** Se basa en el gasto total realizado en un país respecto a los bienes y servicios. Se obtiene sumando el consumo, la inversión, el gasto público y las exportaciones netas.
- **Enfoque de ingreso.** Son los ingresos generados a partir de la producción de servicios y bienes. Se obtiene sumando los salarios, intereses, ganancias empresariales e impuestos netos.
- **Enfoque de valor agregado.** Se calcula sumando el valor agregado de las actividades económicas.

En resumen, el crecimiento económico se refiere al incremento de la producción de bienes y servicios respecto al año anterior. Para esto, utiliza diversos factores, como la inversión y la tecnología, a fin de garantizar una mayor percepción de ingresos, más empleos, la reducción de la pobreza y el fortalecimiento del país. La medición del crecimiento de la economía se efectúa mediante el producto interno bruto.

2.2. Crecimiento económico: modelos teóricos

El inicio de la era moderna en el estudio financiero marcó el inicio del desarrollo de diversos modelos destinados a explicar el crecimiento económico. Estos modelos, de naturaleza matemática y estructurada, buscan explicar la manera como evolucionan la producción y los ingresos en el tiempo, y de qué forma son utilizados como herramientas por los países para promover un crecimiento económico sostenible y favorable. En los siguientes acápites se desarrollan las teorías del crecimiento económico más resaltantes.

2.2.1. Teoría neoclásica

La teoría neoclásica es el paradigma actual más predominante en la economía y el más empleado por los Estados, dado que uno de sus principales objetivos es solucionar las necesidades de la vida cotidiana (Agostino, 2024). Tiene como característica principal el hecho de que la producción es posible solo mediante avances tecnológicos. Esto significa que, sin intervenciones externas o factores exógenos, no puede mantenerse un crecimiento sostenido a largo plazo, aunque se prevé una convergencia económica entre países (Alvarado-Barrera *et al.*, 2022).

Morillo (2023) indica que el crecimiento económico en la teoría neoclásica es un proceso que se explica partiendo de las condiciones de la oferta, ya que se relaciona con una función de producción agregada. Es un enfoque que se fundamenta en factores exógenos, como productividad, avance tecnológico o tasas de ahorro. En el modelo neoclásico, el crecimiento se concibe principalmente como una transformación en los factores de producción. Por tanto,

analizar el crecimiento económico implica adoptar una visión de largo plazo en la que se consideran alteraciones en las condiciones productivas. Aunque esto no necesariamente conlleva una visión dinámica, sí requiere una reflexión respecto a los elementos que impulsan los cambios técnicos en la economía y los efectos en la producción.

Dentro de la teoría neoclásica se han desarrollado diversos modelos de dicha corriente, los consideran cuales las siguientes características (Samanamud *et al.*, 2022):

- El principal problema de la economía es la organización y asignación de recursos; por ende, se enfoca en garantizar el óptimo uso de los recursos para maximizar su utilidad y el bienestar del país.
- Los campos de investigación en la teoría neoclásica son la micro y la macroeconomía, y la econometría.
- Se aplican modelos matemáticos para analizar la economía y su crecimiento.
- Los modelos neoclásicos están sujetos a cambios continuos, lo que ha ocasionado que se vuelva más íntegra y diversa.

Respecto a los modelos neoclásicos, existen dos tipos: primera generación y segunda generación. La primera generación parte de la producción neoclásica con cambio técnico. En cambio, en los modelos de segunda generación se encuentra el modelo neoexógeno, el cual asocia la tasa de crecimiento a los ahorros de las personas.

Para culminar este apartado, se exponen sus características principales: a) tiene como factor determinante al costo de producción, b) se asume que la percepción del consumidor sobre el valor de un producto es el elemento que determina su precio, c) la teoría neoclásica incide en las operaciones empresariales y la regulación del mercado, y d) es una teoría que no suele considerar otros factores como la desigualdad emocional (Kenton, 2024). Debido a esto, los modelos neoclásicos van cambiando con el transcurso del tiempo, con la finalidad de observar de mejor manera la economía y su crecimiento en un país determinado.

2.2.2. Teoría keynesiana

La teoría keynesiana surge con los planteamientos del economista John Keynes. Se postula que la demanda agregada es el motor principal de toda actividad económica, y el Estado debe intervenir con la finalidad de garantizar la economía. Dicha teoría posee las siguientes características:

- Defiende la aplicación de políticas estatales con el fin de prevenir o abordar las recesiones económicas.
- Tiene como principal idea asegurar la intervención gubernamental, porque fortalece la economía.
- Sus herramientas principales son las políticas fiscales y monetarias, las cuales sirven para la gestión de la economía y reducir el desempleo.

La teoría keynesiana se fundamenta en tres principios: la incertidumbre, la miopía temporal y los espíritus animales. Respecto a la incertidumbre, se distinguen dos tipos: por un lado está la incertidumbre probabilística, que se refiere a aquella que se puede modelizar luego de que se hayan asignado probabilidades de ocurrencia a eventos posibles. En cambio, la incertidumbre fundamental es aquella que puede ser modelizada a nivel probabilístico, pues existen eventos cuya ocurrencia es incierta. Cabe precisar que los keynesianos se ajustan al segundo tipo y los neoclásicos, al primer tipo de incertidumbre (Bermúdez *et al.*, 2024).

La miopía temporal difiere del aporte neoclásico, en el cual se analiza toda la información de modo objetivo. Esto se debe a que los agentes económicos keynesianos suelen tener dificultades para tomar como base sus expectativas porque pueden aparecer posibles ocurrencias inciertas. En este aspecto, optan por guiarse de los hechos de los que se sienten seguros, a pesar de tener poca relevancia.

En tercer lugar, los espíritus animales se refieren a que las decisiones de inversión tomadas por los empresarios no son justificadas totalmente por un cálculo cuantitativo racional, puesto que suceden en un entorno de incertidumbre. De acuerdo con los keynesianos, los espíritus animales poseen un elemento de predicción vinculado al optimismo, lo cual puede guiar un proyecto y decidir si invertir o no (Bermúdez *et al.*, 2024).

En el contexto del capitalismo, según el enfoque keynesiano, la economía enfrenta de manera inevitable dos tipos de desequilibrios a corto plazo. Por ello, se considera indispensable la intervención del gobierno y del sector externo para lograr la estabilización económica. En situaciones de recesión, esta intervención debe orientarse a estimular la demanda, mientras que en escenarios inflacionarios se busca contenerla. Aunque es posible abordar estos desequilibrios desde el lado de la oferta, dicha solución solo se materializa en el largo plazo. Por lo tanto, en cualquiera de los dos casos, se requiere una acción inmediata para estabilizar la economía y sentar las bases del crecimiento económico (Rache, 2021).

En general, en la teoría keynesiana se sostiene en que el crecimiento económico depende principalmente del nivel de demanda agregada. En este enfoque, la inversión, el gasto público y el consumo son claves para impulsar la producción y el empleo. A diferencia del enfoque neoclásico, Keynes plantea que la economía requiere de la intervención del Estado para su estabilización y el fomento del crecimiento económico.

2.2.3. Teoría del crecimiento endógeno

La teoría del crecimiento endógeno nació como respuesta a las limitaciones y al descontento con la noción de que el crecimiento económico a largo plazo dependía exclusivamente de factores externos. Su desarrollo buscó cuestionar los modelos de crecimiento exógeno, los cuales formulaban predicciones sobre el crecimiento sin considerar de manera explícita el rol del cambio tecnológico.

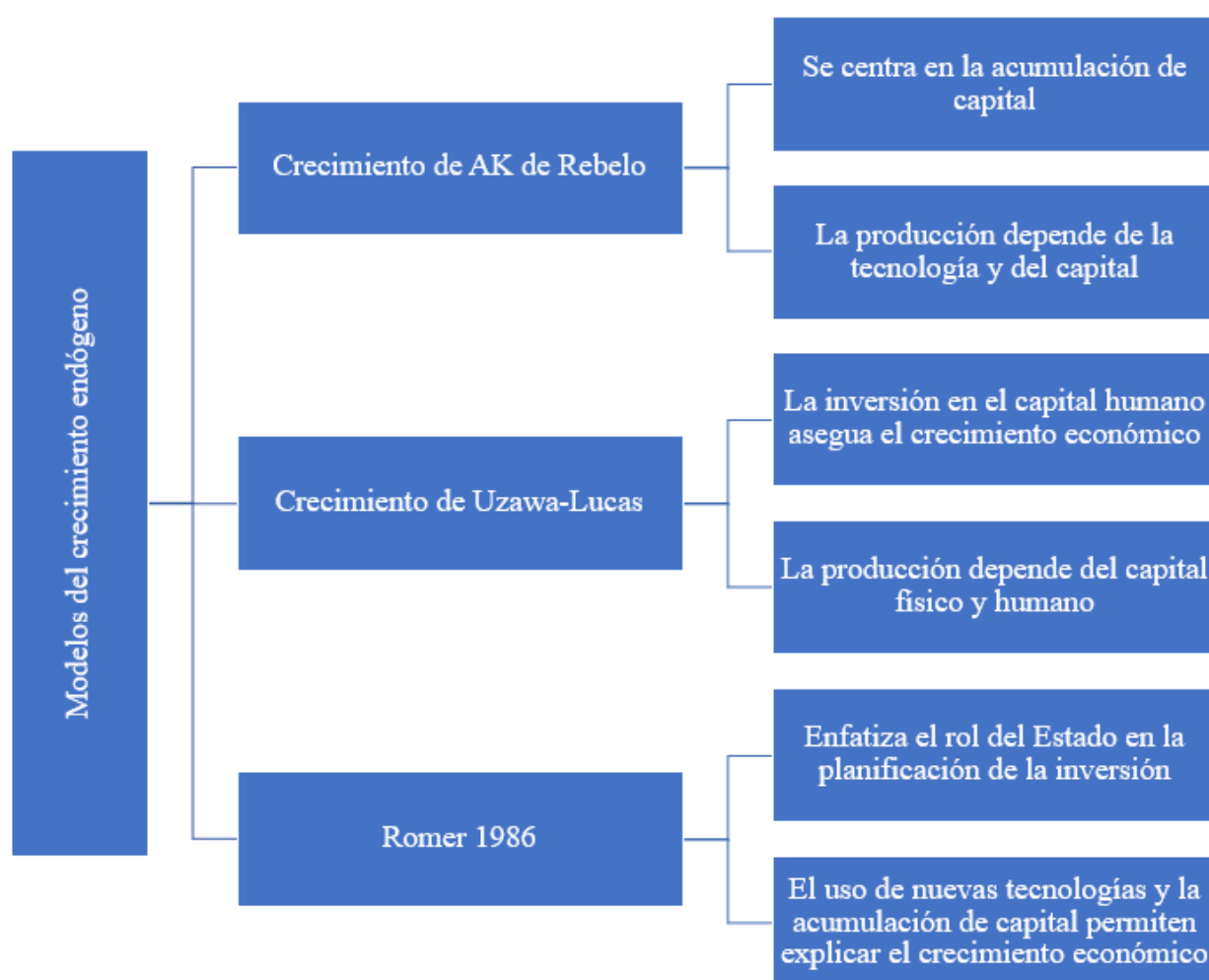
En un sentido estricto, la teoría del crecimiento endógeno es un enfoque centrado en explicar el crecimiento de la economía mediante factores internos de un determinado sistema económico. Tiene como supuesto clave que la acumulación de experiencia y conocimientos permite el desarrollo económico, en vista que el capital humano está mejor preparado. Debido a esto, destaca que debe haber una mayor inversión en la educación, con el propósito de mejorar las competencias de la fuerza laboral (Paredes *et al.*, 2024).

La teoría del crecimiento endógeno se basa en una serie de supuestos, los cuales se enlistan a continuación (CFI, 2020):

- La teoría enfatiza la necesidad del Estado de ofrecer incentivos y subsidiar a las empresas privadas.
- La inversión en capital humano por medio de capacitaciones o programas de educación brinda un rendimiento creciente. Esto conlleva la mejora de la calidad de mano de obra y la productividad.
- El gobierno debe promulgar políticas que ayuden al emprendedor, para crear nuevas empresas y, por ende, haya más empleos.
- Realizar inversiones para mejorar la infraestructura.

Dentro de esta teoría, se han desarrollado una serie de modelos teóricos, los cuales se explican en la Figura 2.

Figura 2. Modelos teóricos del crecimiento endógeno



Nota. Adaptado de Tene (2020)

Es importante aclarar que los modelos de crecimiento endógeno se apoyan en diversas herramientas teóricas, entre las que destacan las funciones de producción con rendimientos crecientes o constantes respecto a factores acumulables, la capacitación laboral, la incorporación del capital humano a través de la educación y el uso de nuevas tecnologías. En este contexto, la difusión del conocimiento y las externalidades derivadas del progreso tecnológico desempeñan un papel clave, pues contrarrestan la tendencia natural hacia rendimientos marginales decrecientes en la acumulación de capital (Jiménez, 2010).

En suma, la teoría del crecimiento endógeno explica el crecimiento económico como resultado de factores internos al sistema económico, como la inversión en capital humano, la innovación tecnológica y la acumulación de conocimiento. Es decir, el crecimiento sostenido puede generarse desde dentro, a través de políticas públicas, educación, adopción de tecnologías, investigación y desarrollo. De este modo, el crecimiento económico no tiene por qué disminuir con el tiempo, ya que las mejoras en productividad y tecnología pueden mantener e incluso aumentar los rendimientos de la inversión.

2.2.4. Teoría del crecimiento exógeno

La teoría del crecimiento exógeno fue propuesta por Solow en 1956. Según este modelo, el crecimiento económico se detiene una vez que la economía alcanza su estado estacionario. Para que el crecimiento continúe indefinidamente, es necesario que ocurra un cambio externo que modifique la función de producción, lo que permitirá alcanzar un nuevo estado estacionario con un nivel de producto más elevado.

En la teoría, a partir de una función de producción que incorpora trabajo y capital como insumos, y bajo el supuesto de una alta sustituibilidad entre ambos factores, se muestra que el crecimiento económico se detiene una vez que las variables per cápita alcanzan los niveles propios del estado estacionario. En este contexto, la tasa de crecimiento per cápita en dicho estado depende únicamente de variaciones externas en la tecnología (Farinango *et al.*, 2022).

Cabe precisar que la teoría del crecimiento exógeno permite identificar restricciones, determinantes e impedimentos que inciden en el crecimiento económico, lo cual tiene una gran relevancia porque ayuda a superar los obstáculos y alcanzar una economía estable a nivel nacional (Espinoza y Cabrera, 2024).

2.3. Características e importancia del crecimiento económico en la sociedad

El crecimiento económico es el incremento de los indicadores de producción y de la mejora de la calidad de vida poblacional. Aborda una serie de características que lo diferencian del desarrollo económico, las cuales se enlistan a continuación (Frederick, 2021):

- **Uso nuevo de tecnología.** Los países que evidencian un crecimiento económico introducen las nuevas tecnologías para elevar la producción.
- **Aumento del PIB cápita.** Los países desarrollados tienen un PIB alto por su producción y oferta de bienes y servicios. Se precisa que el PIB es uno de los índices de mayor importancia para analizar el desarrollo de un país.
- **Alto nivel de vida para la población.** Los países con un constante crecimiento económico tienen una mayor probabilidad de cubrir las necesidades básicas de los habitantes; además, las tasas de desempleo suelen ser bajas.
- **Avances significativos en salud y educación.** El crecimiento económico permite garantizar y fortalecer el acceso a toda la población en los servicios básicos.
- **Cambios económicos y sociales.** El crecimiento de la economía trae consigo la igualdad de oportunidades y la creación de más empleos.
- **Desarrollo de inversión.** El clima de inversión es positivo, lo que anima a empresas nacionales e internacionales a invertir en nuevos negocios.

En cuanto a su importancia, esta se refleja en diversos aspectos, los cuales se enlistan a continuación (Cheyre, 2025):

- Disminuye las barreras y regulaciones para incrementar la confiabilidad y competencia de los mercados.
- Impulsa la innovación para garantizar el desarrollo de la tecnología y facilitar la realización de actividades.
- Fortalece la integración comercial.
- Focaliza los recursos destinados al sector educativo y mejora la calidad en las diferentes etapas.
- Apoya el crecimiento de las empresas porque se aprovecha las ganancias de la producción.
- Fortalece el marco cultural e institucional pro emprendimiento, lo que requiere de la implementación de políticas nacionales.
- Mejora el nivel de vida de la población porque permite satisfacer las necesidades básicas al haber mayor disponibilidad de bienes y servicios.

Entonces, el crecimiento económico tiene una gran importancia en la sociedad. Esto se debe a que al mejorar los ingresos de la población, reduce la exclusión y la pobreza. Asimismo, incrementa la inversión pública y privada, lo que permite mejorar la salud, infraestructura, educación y otros servicios esenciales. Por último, si un país tiene una economía estable y creciente, puede influir en el ámbito internacional, lo que le permitirá mejorar su competitividad y obtener más beneficios que mejoren el bienestar de las futuras generaciones.

2.4. Factores esenciales del crecimiento económico

Si bien las teorías y las características sientan las bases para comprender el crecimiento económico, son diversos factores los que inciden en el crecimiento tangible. De acuerdo con Chirinos (2007), son ocho factores los que determinan el crecimiento económico, los cuales se especifican en la Tabla 3:

Tabla 3. Determinantes del crecimiento

Factores	Categorías
Capital físicos e infraestructura	Medición de infraestructura, ratio de inversión
Capital humano y educación	Tasa de matrícula por niveles de estudio: primaria, secundaria, educación superior
Políticas estructurales	Grado de desigualdad: consumo público, coeficiente de Gini y grado de apertura comercial.
Políticas de estabilización	Ciclos, inflación, volatilidad macroeconómica
Condiciones financieras	Mercado de seguros, ratios de profundización financiera
Condiciones externas	Términos de intercambio prima de riesgo, ayuda externa y cambios de periodo determinados
Instituciones	Religión, calidad de las instituciones, capital social, nivel de corrupción, diversidad étnica y lingüística
Geografía y población	Latitud: distancia al Ecuador. Tamaño de la fuerza laboral: <i>dummies</i> regionales y efecto escala

Nota. Adaptado de Chirinos (2007)

Autores como Bongers y Torres (2020) indican que los factores que inciden en el crecimiento económico son la acumulación de factores productivos y el progreso de la tecnología. Respecto a la tecnología, esta ha permitido acelerar las tasas de crecimiento de producción, debido a que brinda las herramientas necesarias para agilizar las actividades económicas. Al respecto, se considera que el avance tecnológico es consecuencia del crecimiento de la población, la cual crece exponencialmente.

De forma paralela, también se observa el incremento de la cantidad de factores productivos respecto al capital físico y la fuerza de trabajo. Esto se debe a que se utilizan más bienes tangibles para producir bienes y servicios, lo que requiere de más trabajadores que ejecuten las tareas que se les asigna.

Se debe tener en cuenta que también existen otros factores que afectan y limitan el crecimiento de la economía de un país. Por ejemplo, las crisis políticas, huelgas, la pandemia y la toma de instalaciones que obligan al cese de actividades. Aunado a esto, Hurtado *et al.* (2021) destacan los aspectos administrativos, operativos y estratégicos como factores limitantes del crecimiento económico.

En el factor administrativo, la falta de experiencia, una inadecuada gestión de recursos humanos, la falta de una estructura organizada y la carencia de competencias en los trabajadores retrasan la economía. Esto se debe a que el personal no posee las habilidades necesarias, lo que impide la ejecución eficiente de sus actividades.

En el factor operativo, es importante que las empresas y entidades estatales realicen un estudio del panorama para conocer las necesidades de las personas, las cuales pueden estar relacionadas con la calidad del producto, los precios, el estilo de vida, entre otros.

Por último, el factor estratégico se refiere al modo en que se administran las entidades en función a la misión y objetivos. Es un factor en el cual se consideran cuatro componentes esenciales: formulación de estrategias, análisis ambiental, evaluación y control, e implementación de las estrategias, con el propósito de tener una visión más clara del desarrollo económico y el mercado.

En ciertas ocasiones, se presentan factores externos que también pueden influir en el crecimiento económico, como la tasa de inflación, la volatilidad de los mercados financieros internacionales, el precio de las materias primas y la estabilidad política en las diferentes regiones del mundo.

2.5. Interacción del crecimiento económico con la estabilidad financiera

La estabilidad financiera es la condición en la que los mecanismos de una economía funcionan correctamente con el fin de garantizar el desempeño económico. Implica la ausencia de desequilibrios o crisis financiera que afecten la economía nacional. Se trata de un bien público que demanda la integración eficaz de los instrumentos de política fiscal, la conducta de mercado y la política monetaria (Rodríguez *et al.*, 2023).

La estabilidad financiera también se considera un pilar determinante para el desarrollo y crecimiento de un país, dado que genera empleos, mejora la productividad y permite el flujo eficiente de los recursos (Oviedo-Bayas *et al.*, 2025). Algunos de sus factores son la gestión de riesgos, la infraestructura

financiera, el entorno macroeconómico y la confianza y comportamiento de los inversores.

Ahora bien, la estabilidad financiera tiene una estrecha relación con el crecimiento económico porque reduce la incertidumbre, evita la crisis y facilita la inversión y el crédito. Al respecto, Gómez *et al.* (2021) señalan que la estabilidad financiera ayuda a disminuir la pobreza, reduce la desigualdad y sirve para administrar los riesgos financieros, con lo que se fomenta el crecimiento de la economía. De modo específico, es el acceso a los servicios financieros lo que promueve el crecimiento porque impulsa el uso de cuentas bancarias. Conjuntamente, ayuda a superar el estado de pobreza de las personas, pues hace posible la inversión en negocios y educación.

En cambio, cuando hay bajos niveles de estabilidad, pueden darse crisis financieras. Esta situación puede impactar negativamente el crecimiento económico y el bienestar de la sociedad. Aunque las economías más desarrolladas pueden verse afectadas por estas crisis, sus consecuencias tienden a ser mucho más graves en países de bajos ingresos. Esto se debe a que la población, en estos contextos, suele tener una capacidad limitada para protegerse frente a los efectos adversos de la inestabilidad, lo que pone en riesgo la calidad de vida de la población y tener más riesgos en el sector económico.

En este aspecto, se deduce que mantener la estabilidad financiera puede favorecer el desarrollo y crecimiento económico de las naciones, para lo cual es indispensable contar con un sistema financiero sólido e inclusivo, que genere beneficios amplios para toda la sociedad (Neaime y Gaysset, 2018).

En general, la estabilidad financiera puede influir positivamente en el crecimiento económico mediante tres vías principales: la reducción de la incertidumbre, la disminución de la pobreza y la baja en los costos de financiamiento. Para esto, se requiere que los Estados apoyen con la promulgación de políticas que refuercen la estabilidad financiera, como dar mayor acceso a servicios bancarios y ampliar las bolsas de trabajo formal. De este modo, se espera que el crecimiento económico sea constante, se eviten las crisis y el país pueda crecer en pro de la ciudadanía.

CAPÍTULO III

LA INVERSIÓN PÚBLICA EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO

La inversión pública tiene un rol determinante en el crecimiento de la economía, principalmente en aquellos países cuyas economías se encuentran en desarrollo. Mediante el financiamiento a proyectos de inversión pública, como educación, servicios básicos, tecnología y salud, el Estado tiene la posibilidad de generar condiciones que estimulen la productividad, fomenten la inclusión social y mejoren la competitividad. La inversión pública no impulsa únicamente la demanda agregada en el corto plazo, sino que además se sientan las bases para garantizar un crecimiento sostenido.

La inversión pública desempeña un papel fundamental en el crecimiento económico en países emergentes y en desarrollo. Según un estudio reciente del Banco Mundial, un aumento equivalente al 1 % del PIB en inversión pública puede elevar el producto total en promedio un 1,1 % después de cinco años, cifra que puede escalar hasta un 1,6 % si existen condiciones favorables como eficiencia gubernamental y espacio fiscal adecuado. Además, dicha expansión impulsa la inversión privada hasta en 2,2 %, mejora la productividad total de los factores en 0,8 % y aumenta la productividad laboral en 1,9 % en ese horizonte (Banco Mundial, 2024). Por su parte, el Fondo Monetario Internacional [FMI] (2021) estima que cada punto porcentual del PIB invertido públicamente en infraestructura genera más de siete millones de empleos a nivel global, con efectos diferenciados: entre 10 y 17 empleos por millón de dólares en economías emergentes, y de 16 a 30 empleos en países de bajos ingresos.

El impacto que la inversión pública posea en el crecimiento económico depende considerablemente de su focalización, eficiencia y transparencia. Cuando se planifican correctamente los proyectos de inversión pública, se reducen las desigualdades regionales, aumenta el bienestar de la población y fa-

cilita la integración territorial. Además, estimula la inversión privada y genera más puestos laborales.

No obstante, también se necesita considerar los desafíos a los cuales tiene que hacer frente para lograr el crecimiento económico. Por ejemplo, se encuentran las limitaciones fiscales, entre las que se encuentran la volatilidad económica y financiera, la desigualdad regional y social, y el cambio climático y la sostenibilidad. Paralelamente, destaca la rigidez presupuestaria que puede limitar el espacio fiscal disponible para invertir. Por ello, es vital que las políticas de inversión pública sean elaboradas con una planificación fiscal responsable y teniendo en cuenta los riesgos nacionales e internacionales.

Para concluir, en un mundo globalizado, los países compiten por atraer capital e inversiones extranjeras, de manera que puedan realizar proyectos de infraestructura moderna, servicios públicos eficientes, mejorar la educación, entre otros, y de esta manera lograr una ventaja competitiva. En este aspecto, la inversión pública también actúa como una herramienta para posicionar al país en el contexto internacional, al tiempo que incide en el crecimiento económico y responde a los desafíos sociales, ambientales y territoriales.

3.1. Aportes de la inversión pública al crecimiento económico

La inversión pública juega un rol clave en el impulso del crecimiento económico, dado que permite la realización de proyectos que benefician a la sociedad y trae mejora a las condiciones sociales, políticas y económicas. También juega un rol esencial en el crecimiento y desarrollo de las naciones, debido a que ayuda a estimular las actividades económicas mediante sus efectos en la demanda y el incremento del *stock* del capital estatal (Llempén *et al.*, 2024). Uno de los proyectos más significativos de la inversión pública, que incide en el crecimiento económico, es la mejora de la infraestructura. Tales proyectos se observan principalmente en el aspecto vial y de salud.

Palacios (2018) señala que los proyectos de infraestructura vial son uno de los más importantes en el crecimiento de la economía de un país. Esto se debe a que la adecuada disponibilidad de las obras viales contribuye a que una

región o país logre desarrollar ventajas competitivas y alcance un grado mayor de especialización productiva.

Conjuntamente, las redes de infraestructura son fundamentales para la integración del sistema económico y territorial de un país, ya que permiten que se lleven a cabo transacciones tanto dentro de un espacio geográfico específico como a nivel internacional. Por ello, estas redes se consideran un componente clave en la organización de la estructura económica nacional y en el funcionamiento de los mercados, además de ser esenciales para conectar las economías nacionales con la economía global.

En los casos de la inversión pública en infraestructura de salud, los proyectos están destinados a construir o mejorar los establecimientos de salud, para que todos tengan acceso a los servicios de forma equitativa y se fomente el acceso y la equidad a los centros de salud, principalmente para comunidades alejadas. Los proyectos de inversión pública en salud se convierten en una tendencia clave para optimizar la atención médica y permitir la creación del empleo al haber más hospitales a nivel nacional (Palacios, 2018).

Por otro lado, la inversión pública en el sector educativo también incide en el crecimiento económico; así, Alvarado *et al.* (2018) señalan que la educación tiene una gran importancia para el desarrollo de una economía. Esto se debe a que favorece significativamente el aspecto económico de un país, dado que, al tener ciudadanos más preparados, se dará una mejor calidad de trabajo y, por ende, más ingresos. Adicionalmente, la inversión pública en educación permite el desarrollo de habilidades y conocimientos, así como la experiencia práctica para el mundo laboral o investigativo.

En este sentido, la inversión en el sector educativo va a permitir que a largo plazo se incremente el PIB, lo que indica crecimiento económico. A su vez, esto lleva a un aumento en la demanda de bienes y servicios, lo cual impulsa a las empresas a la contratación de más empleados y el incremento de los ingresos de la población.

La inversión pública también permite el crecimiento de la economía debido a que brinda las facilidades para el desarrollo regional y la generación de empleo, lo cual se debe a que favorece la distribución equitativa de los recur-

del gobierno a zonas urbanas y rurales. El fomento de la financiación de proyectos de inversión estatal en áreas poco desarrolladas no solo reduce las disparidades sociales y económicas, sino que también genera empleo e impulsa la demanda de bienes y servicios locales, con lo que se estimula el crecimiento económico.

Paralelamente, al haber una inversión en todas las regiones de una nación, se logra tanto el crecimiento rápido como la sostenibilidad al promover prácticas alineadas con los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Entonces, existe cierta influencia de la inversión pública en el crecimiento económico, lo que se refleja en el desarrollo de proyectos para satisfacer las necesidades básicas de la población y en la mejora de infraestructuras para agilizar las actividades económicas. Para ello, se requiere crear un marco favorable que promueva la recaudación de impuestos y el uso correcto del fondo público. De esta manera, los ciudadanos podrán tener la certeza de que sus impuestos son utilizados en obras que los benefician y orientan al desarrollo.

Asimismo, con el uso correcto de los recursos públicos, se crean las condiciones necesarias para la población, lo que se traduce en estabilidad económica, desarrollo local, disminución de los niveles de pobreza y el crecimiento económico. Depende de los gobiernos locales, regionales y del mismo Estado implementar proyectos de inversión pública, así como ser responsables de asegurar un desarrollo local sostenible, que influya de modo directo en el aspecto social y económico de los habitantes (Linarez y Villalobos, 2023).

3.2. Estrategias para una ejecución eficiente de la inversión pública

Para la adecuada ejecución de la inversión pública, es necesario aplicar estrategias y procesos direccionados al logro de objetivos, los cuales deben medirse considerando la aplicación de indicadores de eficacia, eficiencia y rendimiento. Esto con el propósito de que tenga un impacto positivo en la sociedad y los proyectos sean ejecutados en pro del crecimiento de la nación y sus habitantes (Chilán *et al.*, 2016).

Soto (2015) indica que una de las estrategias para garantizar la eficiencia se enfoca en el seguimiento constante y efectivo de las acciones y los procedimientos enfocados a la realización de las actividades de un modo eficiente y eficaz. A su vez, se requiere considerar las metas institucionales, que suelen buscar la ejecución de planes, programas y proyectos de inversión pública a favor del desarrollo de la sociedad.

La República del Perú (2018), por su parte, manifiesta que para optimizar la ejecución de proyectos de inversión pública se requiere intensificar su seguimiento e identificar los obstáculos que surgen durante su desarrollo. Caso contrario, se generan problemas que producen inconsistencias en los expedientes técnicos y alteran el balance anual.

Otra de las estrategias que también se recomienda aplicar durante la ejecución de la inversión es seguir los siguientes pasos (Universidad Tecnológica del Perú [UTP], 2019).

Paso 1: Planificación

En esta etapa inicial, es fundamental contar con la capacidad para reconocer proyectos que se alineen con las directrices establecidas en los planes sectoriales o nacionales vigentes. Esto resulta crucial, ya que permite a los gestores públicos asegurarse de que su iniciativa contribuya al cumplimiento de los objetivos generales del Estado.

Además, un aspecto clave en esta fase es realizar una evaluación preliminar de los recursos disponibles, tanto financieros como humanos —incluyendo profesionales, asesores y técnicos—, que serán indispensables para llevar adelante el proyecto de manera eficiente.

Paso 2: Presupuestos

En esta etapa, se desglosa y estima detalladamente cada uno de los componentes del gasto relacionados con la inversión pública. También es necesario tener en cuenta si existen normativas fiscales especiales aplicables a la localidad o al sector específico, ya que estas podrían afectar el presupuesto previsto. Asimismo, es una fase en la que debe definirse un plan que establezca cómo los recursos serán distribuidos a lo largo del desarrollo de las diferentes fases del proyecto.

Paso 3: Procedimientos

Aunque la fase de ejecución de un proyecto de inversión pública puede diferir según el sector al que pertenezca, existen componentes cruciales que se presentan en todos los casos y que requieren un seguimiento constante y riguroso durante todo el proceso. Para ello, se realizan una serie de preguntas: ¿cuáles serán las adquisiciones previstas?, ¿cómo serán coordinadas las compras públicas con la disponibilidad de fondos en el presupuesto?, ¿cómo será el seguimiento del proyecto? Todo esto con el fin de garantizar el correcto uso de los recursos públicos y la viabilidad de los proyectos.

Paso 4: Mediciones

Definir los indicadores que permitirán reportar el progreso del proyecto y establecer un calendario para la rendición de cuentas son acciones fundamentales para garantizar que una inversión pública sea no solo eficiente, sino también transparente.

Los datos que sean recopilados deben ser comunicados en cada etapa, además de ser accesibles y comprensibles, tanto para quienes forman parte de la cadena de gestión pública como para la sociedad en general.

Una última estrategia es aplicar un modelo de gestión en los proyectos de inversión, ya que se trata de una herramienta que se enfoca en garantizar que las personas a cargo del proyecto sean competentes y cumplan sus labores con éxito. Tiene como finalidad planificar, dirigir, organizar y controlar los eventos vinculados con el proyecto. Dicho de otro modo, se centra en verificar el cumplimiento de las actividades y del uso apropiado de los recursos públicos (Gálvez-Berrios *et al.*, 2021).

Cada una de las estrategias expuestas es una alternativa para mejorar la eficiencia de la ejecución de la inversión pública, la cual debe destinarse a mejorar las infraestructuras, la educación, los centros de salud y otros aspectos que cubran las necesidades de las personas y garantice el crecimiento económico.

3.3. Desafíos de la inversión pública y el crecimiento económico en un mundo globalizado

En la actualidad, la inversión pública se enfrenta a diversos desafíos como consecuencia de los cambios y las demandas de la sociedad. Estos retos son afrontados por el Estado y sus instituciones, que deben analizar el panorama general y tomar las medidas correspondientes para la ejecución apropiada de los proyectos de inversión pública. Algunos de los retos de la inversión pública en el contexto de la globalización son los siguientes:

Volatilidad económica y financiera

Los flujos de capital internacional, las crisis financieras y los cambios en las tasas de interés a nivel mundial pueden limitar el espacio fiscal de las naciones. Esta incertidumbre conlleva que los Estados sean más cautelosos con el endeudamiento y la cantidad de proyectos de inversión que realicen. Esto con la finalidad de evitar riesgos que incidan negativamente en el crecimiento económico y social, así como en la capacidad para realizar los proyectos de inversión pública (Mamani *et al.*, 2019).

Desigualdad regional y social

Las desigualdades sociales todavía existen en la actualidad, lo que lleva a los Estados a planificar estrategias que puedan ayudar a su mitigación. Al respecto, la inversión pública tiene la responsabilidad de reducir las desigualdades territoriales y sociales, con el propósito de asegurar una distribución justa de los beneficios del crecimiento. En un contexto globalizado, donde las áreas con mayor conexión tienden a progresar con mayor rapidez, es fundamental que el Estado adopte un rol protagónico para promover un desarrollo más equilibrado (De la Cruz, 2022).

Cambio climático y sostenibilidad

Los compromisos con el medioambiente a nivel global requieren que la inversión pública se alinee con enfoques de desarrollo sostenible. Esto implica el reto de fomentar las energías renovables, transformar los sectores productivos y construir infraestructuras adaptadas al cambio climático, todo ello sin poner en riesgo el crecimiento económico.

En este contexto, los Estados deben demostrar un firme compromiso con el desarrollo local sostenible, lo cual se manifiesta en la implementación de proyectos de inversión pública coherentes con las agendas de sostenibilidad tanto nacionales como internacionales. Por ejemplo, la inversión pública en tecnologías modernas y en prácticas sostenibles para la gestión de residuos representa un avance de gran importancia hacia una mejor calidad de vida en las zonas urbanas mientras se cuida el medioambiente (Carvajal-Vélez y Parra-Fonseca, 2024).

Competencia internacional y presión por eficiencia

En un entorno global cada vez más competitivo, los países buscan atraer la inversión extranjera directa, lo que requiere contar con infraestructura actualizada, servicios públicos de calidad y un entorno macroeconómico estable. En este marco, la inversión pública no solo debe ser adecuada en términos de volumen, sino también destacarse por su eficiencia, precisión en la asignación de recursos y elevados niveles de transparencia en su ejecución.

Son diversos los desafíos a los que se enfrenta la inversión pública, lo cual se debe a que tiene que garantizar el crecimiento económico de las regiones en el marco de la globalización, considerando la volatilidad económica, la competencia, la sostenibilidad ambiental, entre otros. Esto con la finalidad de lograr la mejora social y de la economía en la sociedad en general.

Al respecto, Rodríguez *et al.* (2022) señalan que la globalización impone a los Estados la necesidad de adaptarse a nuevas dinámicas globales, lo que influye tanto en las estrategias de comunicación como en la forma de incrementar su competitividad para lograr un crecimiento económico sostenido. En este sentido, la globalización no solo redefine las prácticas económicas de las regiones, sino que también incide en proyectos de inversión pública, los cuales deben ser implementados conforme a las demandas y necesidades actuales.

Dicha situación se refleja en las políticas impulsadas por organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, cuyas intervenciones promueven nuevos esquemas de acumulación con un fuerte énfasis comercial, el fortalecimiento de actores supranacionales, corporaciones transnacionales y organismos multilaterales, así como empresas

que operan al margen de la soberanía estatal, siendo así redes transnacionales de poder con creciente influencia global.

Para culminar, en un contexto globalizado, los países enfrentan el reto de fomentar un crecimiento económico sostenible y equitativo a través de una eficiente inversión pública. Para ello, es necesario cerrar brechas sociales y territoriales, asegurar una justa distribución de los beneficios del desarrollo, y adaptar las políticas fiscales para lograr estabilidad y sostenibilidad a largo plazo. Conjuntamente, la inversión pública debe alinearse con los compromisos ambientales, es decir, debe impulsar sectores productivos sostenibles, infraestructura resiliente al clima y energías limpias sin dejar de lado el crecimiento constante de la economía.

3.4. Limitaciones fiscales en la inversión pública y su impacto en el crecimiento económico

Las limitaciones fiscales en la inversión pública hacen referencia a las normas o condiciones que reducen la capacidad del Estado para destinar recursos a proyectos de infraestructura, servicios y otros bienes destinados a la sociedad. Estas limitaciones pueden originarse al interior del país, a través de normativas presupuestarias, o externamente, mediante requisitos establecidos por organismos financieros internacionales o por las propias condiciones económicas del país. Algunas de las limitaciones que más destacan e incidente en la inversión pública son la siguientes:

Reglas fiscales

Las reglas fiscales son instrumentos diseñados para restringir ciertas decisiones en la gestión de la política fiscal, con el propósito de asegurar la sostenibilidad de las finanzas públicas y apoyar la estabilidad macroeconómica. Son normas que buscan corregir diversos sesgos comunes en la política fiscal. Por ejemplo, la tendencia a privilegiar objetivos de corto plazo sobre metas de largo plazo, el exceso de optimismo durante épocas de crecimiento económico, y la influencia del ciclo político o la presión de grupos de poder, que son factores que suelen conducir a un aumento del déficit fiscal (Ganiko y Montoro, 2018).

Dichas reglas son utilizadas para limitar el gasto público y el crecimiento de los recortes lo que influye en la inversión pública. Sin embargo, esto puede traer consigo consecuencias negativas, en el sentido de que causa efectos recesivos en las actividades económicas por la falta de presupuesto; por ende, se termina ralentizando el desarrollo de actividades y se genera un bajo crecimiento económico.

En adición, cuando los ajustes son continuos, se genera inestabilidad en el presupuesto, lo que usualmente agrava los problemas estructurales de las finanzas públicas en lugar de resolverlos, además de limitar la cantidad de proyectos de inversión que pueden hacer periódicamente. Si bien la solución radica en una reforma fiscal que proporcione sostenibilidad y certeza a largo plazo, su implementación y efectividad van a depender, al final, del nivel de aceptación social que logre (Hernandez-Mota, 2022).

Límites al endeudamiento público

La legislación establecerá restricciones al endeudamiento del sector público, considerando niveles prudentes en función de la inversión productiva, el tamaño de la economía y la capacidad del Estado para generar ingresos que permitan atender sus obligaciones financieras. Estas limitaciones —por ejemplo, los techos de deuda, acuerdos internacionales o normas fiscales— tienen como finalidad preservar la sostenibilidad fiscal, salvaguardar la estabilidad macroeconómica y prevenir crisis de endeudamiento (Trocel, 2018).

Aunque los límites al endeudamiento público pueden tener cierta efectividad si se pretende garantizar la responsabilidad fiscal, también puede ocasionar consecuencias en el crecimiento económico, sobre todo en contextos donde el financiamiento público es un factor esencial para el desarrollo y la inversión. En este caso, se recomienda establecer una prudente política de endeudamiento para financiar proyectos de inversión pública en salud, educación, infraestructura e innovación, los cuales, a futuro, potenciarán el crecimiento económico. En cambio, si los límites son demasiados rígidos, el Estado puede tener la dificultad de actuar con flexibilidad ante necesidades urgentes o ciclos económicos adversos.

Restricciones presupuestarias

Las restricciones presupuestarias son los límites impuestos a las entidades para comprar bienes y servicios. Este tipo de restricciones impiden que, en ciertas situaciones, las organizaciones públicas cumplan sus objetivos por la falta de recursos financieros, pues esto limita la implementación de proyectos e incide negativamente en la calidad de los servicios ofrecidos a la ciudadanía (Bellettini *et al.*, 2024). Debido a ello, las restricciones presupuestarias se han convertido en un tema de debate, dado que pueden ser beneficiosas o perjudiciales según la cantidad de restricciones que se apliquen y cómo afectan a la población civil durante el proceso (De la Puente, 2012).

Si las restricciones son estrictas, el espacio fiscal para invertir en proyectos disminuye considerablemente por la falta de recursos económicos. Esto frena la ejecución de obras necesarias para generar empleo, impulsar la productividad y mejorar la competitividad. A su vez, una baja inversión pública desmotiva la inversión del sector privado y limita el desarrollo de actividades determinantes para la economía.

En suma, las limitaciones fiscales tienen como propósito mantener la estabilidad macroeconómica y evitar crisis financieras. No obstante, cuando son muy rígidas, limitan la capacidad del Estado para la ejecución de proyectos, lo que afecta negativamente el crecimiento económico de la nación. Ante esta situación, se requiere encontrar un equilibrio entre las limitaciones y el impulso necesario que permita el desarrollo nacional.

CAPÍTULO IV

LA INVERSIÓN PÚBLICA COMO INSTRUMENTO PARA EL CRECIMIENTO ECONÓMICO: UNA REVISIÓN SISTEMÁTICA

La inversión pública ha sido uno de los elementos fundamentales para impulsar el desarrollo y crecimiento económico, reducir brechas o desigualdades estructurales, y fortalecer la infraestructura productiva en diferentes países (Fournier, 2016). En el contexto actual, marcado por las tensiones geopolíticas, por la necesidad urgente de transiciones ambientales y tecnológicas y por las consecuencias vigentes de la pandemia por COVID-19, el debate sobre la eficacia de la inversión pública ha cobrado relevancia (Huaman, 2021).

La teoría económica ha reconocido, desde hace décadas, el rol de la inversión pública. Estudios como los de Romero (2023), Espíritu (2024) y Rodríguez y Mendoza (2024) mencionan que ciertos tipos de inversión, particularmente, aquellos que son destinados al sector educativo, de salud, de infraestructura, y de investigación y desarrollo, pueden incrementar la tasa de crecimiento del producto potencial. Es decir, el sector público destina los recursos financieros, técnicos y humanos para la construcción de infraestructura, proveer servicios básicos y mejorar las capacidades productivas para favorecer a la sociedad. Por lo tanto, no solo se cumple con una función de redistribución y bienestar, sino también con una función estratégica, la cual pretende brindar condiciones necesarias de crecimiento a largo plazo y a nivel nacional.

Desde una perspectiva macroeconómica, se puede entender que la inversión pública, cuando se ejecuta de forma eficiente, no solo produce mayor satisfacción en la sociedad, sino que también puede generar externalidades positivas, así como promover y aumentar la productividad total de los factores a largo plazo (Armendáriz y Carrasco, 2019). En países de América Latina, por ejemplo, uno de los factores clave que determina el impacto de las inversiones públicas es la calidad de gobernanza.

Según el estudio de Armendáriz y Carrasco (2019), en América Latina son los gobiernos subnacionales los encargados de gestionar las inversiones públicas. Agregan, además, que esta inversión pública se distribuye para abordar diferentes funciones, como transporte, vivienda y servicios comunitarios, educación, energía, salud, servicios públicos básicos generales, protección social, orden público y seguridad, defensa, medioambiente y otras actividades económicas. Esta inversión no solo dependerá de un monto específico asignado, sino también de una adecuada formulación, ejecución y evaluación. En base a datos obtenidos, los países con instituciones más sólidas, sistemas de evaluación de proyectos rigurosos y transparentes en cuanto a la gestión, tienden a obtener mayores y mejores beneficios para la comunidad.

Desde otro punto, el crecimiento económico se percibe como uno de los fenómenos más complejos, que se manifiesta en el valor total de la producción de bienes y servicios, el cual está medido por el incremento del PIB. No obstante, más allá del crecimiento económico basado en lo cuantitativo, este fenómeno es entendido como la capacidad para generar empleos, mejorar la producción, reducir los niveles de pobreza y promover la inclusión social. De este modo, el crecimiento económico va a requerir de capital físico, humano, tecnológico e institucional, que, por lo general, proviene de las decisiones políticas en inversión (Quispe *et al.*, 2020).

La conexión entre inversión pública y crecimiento económico ha sido objeto de múltiples estudios en los últimos años, dado que existe una relación en que ciertos tipos de inversión pública pueden generar efectos multiplicadores sobre el sistema productivo. Se puede decir que el impacto de la inversión pública sobre el crecimiento económico no es uniforme, por lo que diversos factores como la calidad de gobierno, la transparencia, el entorno macroeconómico, el cumplimiento de objetivos, etc., influyen significativamente en la efectividad de esta herramienta (Linares y Villalobos, 2023; Romero, 2023; Sifuentes *et al.*, 2023; Rodríguez y Mendoza, 2024).

En países en vías de desarrollo, como sucede en América Latina, la inversión pública adquiere un papel más trascendental, debido a la necesidad de acceso a servicios e infraestructura básica (García de Fanelli, 2019; Ayala-Beas

y Rodríguez, 2023; Restrepo-Betancur, 2023). En ese contexto, la inversión pública puede ser uno de los motores que permite al Estado liderar procesos de desarrollo económico. A la vez, una adecuada planificación, seguimiento y evaluación de los proyectos de inversión pública pueden fortalecer las instituciones encargadas de la gestión del desarrollo y mejorar la calidad del gasto público (Sifuentes *et al.*, 2023).

Frente a ello, la presente revisión sistemática tiene como principal propósito describir y analizar la relación que existe entre la inversión pública y el crecimiento económico. Específicamente, se pretende identificar y describir cuáles son los tipos de inversión pública más estudiados y los resultados de su aplicación, indicar su efectividad en el crecimiento económico, además de mencionar los beneficios y desafíos que pueden surgir en el proceso de inversión pública. Esta revisión se guía por las siguientes preguntas:

- ¿Cómo ha sido la evolución de los estudios sobre la inversión pública y su relación con el crecimiento económico?
- ¿Qué tipos de inversión pública se relacionan comúnmente con el crecimiento económico?
- ¿Qué efectos tiene la inversión pública en el crecimiento económico?
- ¿Qué beneficios y desafíos implica la inversión pública para el crecimiento económico?

4.1. Metodología

Esta revisión sistemática implica un proceso de búsqueda, selección, evaluación y síntesis de estudios previos relacionados con la inversión pública y el crecimiento económico. La metodología sigue las directrices del modelo Prisma, el cual permite garantizar la transparencia y reproductibilidad del proceso de revisión.

En cuanto a las fuentes de información, se recurrió a bases de datos científicas reconocidas por su rigor académico e indexación, como SciELO y Scopus. También, se utilizó Google Scholar, no necesariamente como una base de datos, sino como una herramienta de búsqueda que permitió localizar

publicaciones dispersas en distintas revistas académicas de acceso abierto, por lo que funcionó como un elemento complementario en la búsqueda de artículos que cumplieron con ciertos criterios.

La estrategia de búsqueda se diseñó con términos clave y operadores booleanos AND-OR, combinando términos en español que fueron traducidos también al inglés. Los términos considerados en el motor de búsqueda fueron los siguientes: “inversión pública”, “crecimiento económico”, “desarrollo económico”, “recursos financieros”, “gasto público”, “public investment”, “economic growth”, “economic development”, “resources” y “public spending”. Asimismo, los términos se adecuaron a los filtros de título, resumen, palabras clave, o *tittle, abstract, keyword*. Diferentes ecuaciones de búsqueda fueron empleadas en la base de datos SciELO y Scopus, como “public investment” AND “economic growth” OR “economic development”; “public investment” OR “public spending” AND “economic growth”; “public investment” OR “financial resources” AND “economic growth”.

Para continuar con la pertinencia y calidad de estudios incluidos en la revisión sistemática, se plantearon criterios de selección, los cuales se pueden visualizar en la Tabla 4.

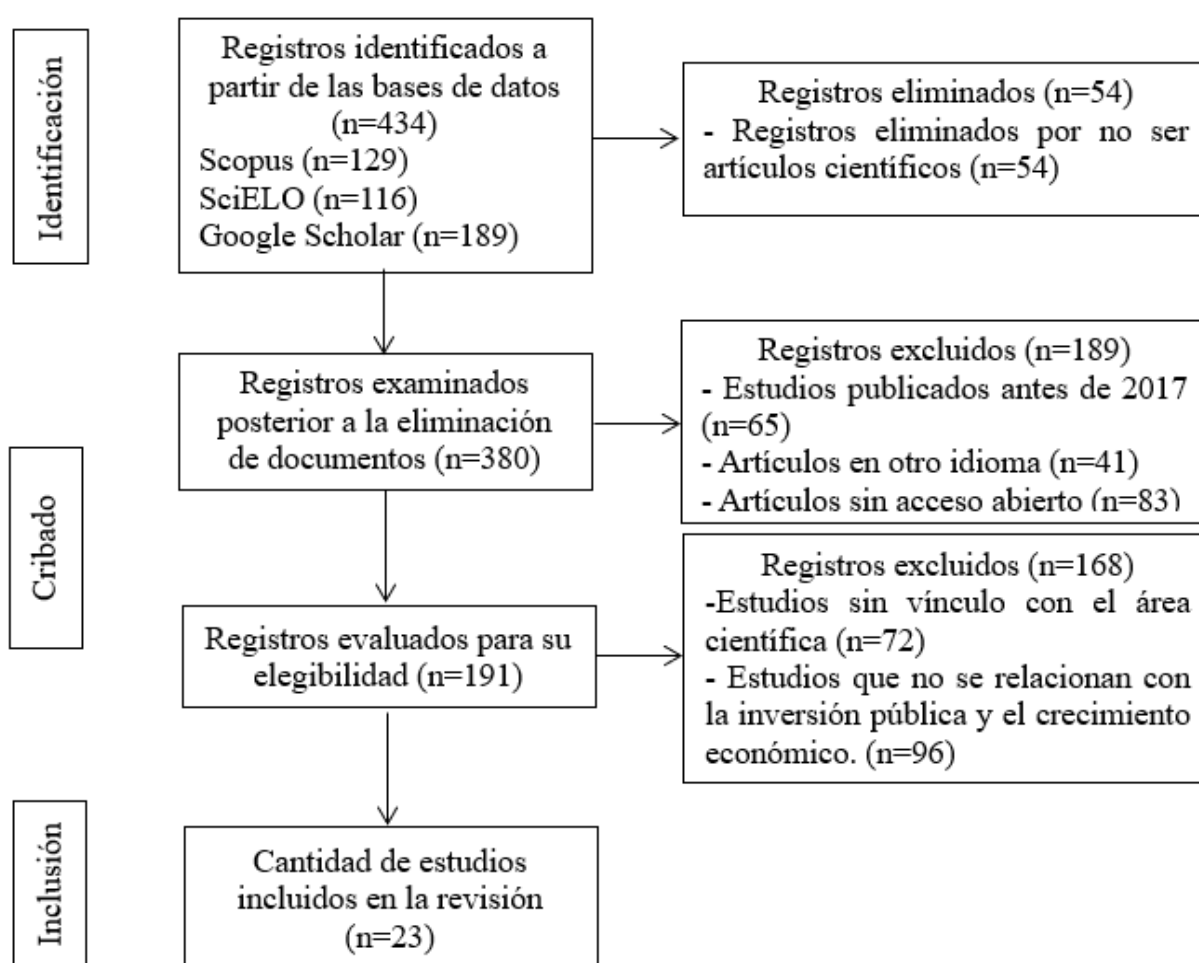
Tabla 4. *Criterios de selección de estudios*

Criterios de inclusión	Criterios de exclusión
Artículos científicos: estudios empíricos y de revisión	Tesis de grado, trabajos de grados, ensayos, monografías, libros, enciclopedias, entre otros
Estudios publicados entre 2017 y 2025	Estudios publicados antes del 2017
Artículos de acceso abierto	Artículos que no son de acceso abierto
Estudios en español y en inglés	Estudios en otro idioma
Estudios que se relacionan con la inversión pública y el crecimiento económico	Estudios que no se relacionan con la inversión pública y el crecimiento económico

Nota. Elaboración propia

La selección de los estudios siguió las etapas del modelo Prisma: identificación, evaluación y selección final. Según lo señalado por Kahale *et al.* (2021), el diagrama de flujo Prisma constituye una herramienta útil para presentar de forma clara y ordenada la cantidad de registros procesados en cada etapa de una revisión sistemática.

Figura 3. Diagrama de flujo Prisma



Nota. Elaboración propia

Como se observa en la Figura 3, en la etapa identificación se recolectó un total de 434 registros: Scopus (129 registros), SciELO (116 registros) y Google Scholar (189 registros). Esta selección respondió a una estrategia de búsqueda amplia y estructurada diseñada para capturar artículos científicos vinculados con la inversión pública y el crecimiento económico. Posteriormente, se eliminaron 54 registros por no tratarse de artículos.

Se desarrolló la fase de cribado y se evaluaron 380 registros luego del anterior descarte. Durante esta etapa se aplicaron filtros más específicos, a partir de los cuales se excluyeron 189 estudios: 65 artículos fueron eliminados por haber sido publicados antes del año 2017, 41 registros fueron depurados por estar redactados en un idioma distinto al español y al inglés, y 83 documentos fueron excluidos por no ser de acceso abierto.

En la etapa de elegibilidad, 191 registros se analizaron en profundidad, considerando aspectos como la pertinencia temática y la relación directa con los objetivos de estudio. Como resultado, se descartaron 168 estudios. De estos, 72 fueron eliminados por no estar vinculados con el área científica de estudio y 96 estudios fueron excluidos por no abordar específicamente la relación entre inversión pública y crecimiento económico.

Por último, en la fase de inclusión, fueron 23 estudios los que cumplieron rigurosamente con los criterios establecidos. Estos artículos representan la evidencia para la revisión sistemática, lo cual contribuyó con el análisis sobre la inversión pública y el crecimiento económico.

Tabla 5. *Sistematización de estudios según autor(es), año, metodología de investigación y revista*

N.º	Autor (es)	Año	Metodología	Revista
1	Cano <i>et al.</i>	2023	Método cuantitativo: ANOVA, regresión y correlación multifactorial.	<i>Revista de Investigaciones Altoandinas</i>
2	Gamio y Choquehuanca	2024	Método cuantitativo. Diseño explicativo, no experimental y longitudinal.	<i>Economía & Negocios</i>
3	Ige	2025	Diseño correlacional.	<i>Business Innova Sciences</i>
4	Espíritu	2024	Método cualitativo.	<i>Advances in Science and Innovation</i>
5	Restrepo-Betancur	2023	Modelo lineal general siguiendo la técnica Manova y análisis clúster.	<i>Universidad y Salud</i>
6	Lacho <i>et al.</i>	2023	Estudio explicativo, de tipo sustantiva y retrospectiva. Diseño no experimental.	<i>Universidad y Sociedad</i>
7	García de Fanelli	2019	Análisis de datos estadísticos y estudio de políticas y documentos oficiales.	<i>Propuesta Educativa</i>
8	Ayala-Beas y Rodríguez	2023	Método cuantitativo. Diseño no experimental y de alcance correlacional.	<i>Panamericana de Salud Pública</i>
9	Gómez <i>et al.</i>	2023	Se emplearon los modelos de panel de datos. De corte transversal.	<i>Apuntes del Cenes</i>
10	Ramírez y López	2021	Método cuantitativo.	<i>Investigación económica</i>
11	Coronel <i>et al.</i>	2021	Método cualitativo.	<i>Ciencia Latina</i>

12	Quispe <i>et al.</i>	2024	Método cuantitativo.	<i>Investigación y Desarrollo</i>
13	Sifuentes <i>et al.</i>	2023	Método cualitativo.	<i>Revista de la Universidad del Zulia</i>
14	Tarco	2023	Método cuantitativo.	<i>Revista de Climatología</i>
15	Linares y Villalobos	2023	Método descriptivo.	<i>Ciencia Latina</i>
16	Munsibay <i>et al.</i>	2019	Metodología cualitativa.	<i>INNOVA Research Journal</i>
17	Quiroz	2020	Método cuantitativo de tipo descriptivo y explicativo.	<i>Revista IECOS</i>
18	Palacios	2018	Método deductivo, inductivo e histórico.	<i>Ingeniería Industrial</i>
19	Machado y Toma	2017	Metodología convencional de datos de panel con efectos fijo.	<i>Economía</i>
20	Alhassan y Anciaes	2025	Método cualitativo	<i>Journal of Transport & Health</i>
21	Agheorghiesei y Gavriluta	2019	Método cuantitativo.	<i>Sustainability</i>
22	Rodríguez y Mendoza	2024	Método cuantitativo y cualitativo.	<i>Ciencia Latina</i>
23	Romero	2023	Método cuantitativo, de tipo correlacional y con un diseño no experimental.	<i>LACCEI</i>

Nota. Elaboración propia

La Tabla 5 contiene el consolidado de 23 investigaciones desarrolladas entre los años 2017 y 2025, lo cual muestra un panorama actualizado y en evolución sobre el estudio de inversión pública y crecimiento económico. A través de ella, se puede identificar una amplia diversidad de enfoques metodológicos, autores y revistas, lo que permite el análisis científico en el área.

La mayor parte de los estudios son recientes, es decir, casi un 65 % fueron publicados entre los años 2023 y 2025, lo cual evidencia el interés creciente por el tema. Específicamente, los registros se distribuyen de la siguiente manera: 2025: 2 registros; 2024: 4 registros; 2023: 9 registros; 2021: 2 registros; 2020: 1 registro; 2019: 3 registros; 2018: 1 registro y 2017: 1 registro.

En términos metodológicos, se observa un predominio de enfoques cuantitativos utilizados. Estos emplean técnicas estadísticas como Anova, regresión y correlación multifactorial; diseño explicativo y longitudinal; modelos de panel de datos y análisis clúster; así como diseños correlacionales y descriptivos. Estas metodologías muestran un interés por establecer relaciones estadísticas y patrones causales entre variables económicas y sociales. Asimismo, también se hallaron estudios que adoptaron un enfoque cualitativo y de análisis interpretativo. Incluso, se encontraron estudios que aplicaban una metodología mixta, reforzando así la tendencia a integrar datos numéricos y diferentes percepciones.

El método cuantitativo predomina en la selección de estudios. Ello sugiere que las investigaciones se inclinan por cuantificar los efectos de la inversión pública. Asimismo, describen sus relaciones causales y sustentan políticas considerando datos empíricos, mientras que los estudios cualitativos y mixtos demuestran la necesidad de comprender los procesos, perspectivas y contextos sociales que no necesariamente son explicados por cifras. Esta diversidad de estudios genera un panorama más amplio de la inversión pública, tanto a nivel económico como social.

Por último, los artículos están publicados en diversas revistas, incluyendo aquellas de corte internacional, como *Economía & Negocios*, *Ciencia Latina*, *Universidad y Sociedad*, *Sustainability*, *Journal of Transport & Health*, entre otras. Ello va a respaldar la revisión sistemática debido al interés multidisciplinario sobre el fenómeno de la inversión pública y el crecimiento económico.

4.2. Resultados

Los artículos seleccionados fueron organizados según el autor o autores, año de publicación, tipo de inversión pública y principales hallazgos. En la Tabla 6, se presenta el consolidado de los aportes más rescatables de cada artículo.

Tabla 6. Hallazgos

Autor (es) y año	Tipo de inversión	Hallazgos
Cano <i>et al.</i> (2023)	Inversión pública en infraestructura, agricultura, etc.	En el estudio de la provincia San Román, en Puno, la inversión pública tiene un efecto mínimo; a la vez, su impacto es comparado con otras actividades, siendo el comercio una de las principales fuentes de crecimiento.
Gamio y Choquehuanca (2024)	Inversión social, productiva, en infraestructura y multisectorial.	La inversión pública aumentó en cada una de sus dimensiones estudiadas a lo largo del periodo 2007-2021: social, productiva, infraestructura y multisectorial. Las pruebas confirmaron un impacto significativo y positivo de la inversión pública sobre el crecimiento económico para la región Lima.
Ige (2025)	Inversión pública en salud	La inversión pública en salud permitió el crecimiento económico del Perú en el 2023. Esto contribuyó con el crecimiento productivo, la reducción de los niveles de pobreza y en ofrecer mejor calidad de vida.
Espíritu (2024)	Inversión pública en el sector educación y salud	La educación y la salud son factores clave para el desarrollo económico, aunque su efectividad está influenciada por aspectos como la eficiencia en el gasto y calidad institucional. La prioridad de inversión varía según las circunstancias, por ejemplo, en tiempos de crisis.
Restrepo-Betancur (2023)	Inversión pública en el sector salud	La inversión en salud es clave para mejorar el bienestar de la población. En América, se observa una inversión pública heterogénea dirigida al sector salud. En Perú, por ejemplo, la inversión pública en salud aumentó, pero la distribución sigue siendo desigual, especialmente en áreas rurales.
Lacho <i>et al.</i> (2023)	Inversión pública en el sector salud	Para garantizar intervenciones eficaces en el ámbito sanitario es necesaria la provisión de diversos componentes: recursos financieros, profesionales especializados, buena infraestructura, equipos médicos e insumos farmacéuticos, los cuales deben estar alineados a los estándares científicos.
García de Fanelli (2019)	Inversión pública en educación superior	Entre 2010 y 2017, países como Argentina, Brasil, Chile y Colombia registraron un aumento en la inversión en educación superior, lo que permitió ampliar el acceso de jóvenes provenientes de hogares con bajos recursos económicos.
Ayala-Beas y Rodríguez (2023)	Inversión pública en el sector salud	La inversión pública en salud, entendida como gasto estatal orientado a mejorar el capital humano, tiene un efecto significativo en la reducción de la mortalidad infantil y el aumento de la esperanza de vida en América Latina y el Caribe. Ello implicaría la necesidad de fortalecer el financiamiento público en dicho sistema.

Gómez <i>et al.</i> (2023)	Inversión pública en salud, educación e investigación y desarrollo	El estudio analiza la relación entre el gasto público y el crecimiento económico en ocho países de América y encuentra una relación positiva entre ambas. Lo cual guarda coherencia con el enfoque keynesiano, que concibe el gasto como una forma de inversión pública capaz de dinamizar el crecimiento económico. Además, se menciona que el impacto es más significativo si esta inversión es destinada a la educación, la investigación y la salud.
Ramírez y López (2021)	Inversión pública en educación, salud, entre otras.	La inversión pública, especialmente en educación y en salud, tiene un efecto positivo en el crecimiento económico de los países de América Latina, aunque este impacto se observa a corto plazo. A largo plazo, el crecimiento económico parece impulsar el gasto público, en relación con la ley de Wagner.
Coronel <i>et al.</i> (2021)	Inversión pública en educación, salud, urbanismo, vivienda.	El gasto público, especialmente cuando es canalizado como una inversión eficiente en sectores estratégicos, tiene un efecto positivo en el crecimiento económico. No obstante, el impacto varía según el nivel de desarrollo, eficiencia y factor demográfico. Además, resalta la importancia de controlar la eficiencia, calidad y eficacia del gasto para evitar resultados negativos, incluso en momentos de inflación, desempleo o crecimiento poblacional.
Quispe <i>et al.</i> (2024)	Inversión pública en educación	La inversión pública en la educación en el Perú, durante el periodo 2016-2022, muestra baja eficiencia en los niveles primaria y secundaria. Factores como mejor infraestructura y menor cantidad de estudiantes por docente favorecen el rendimiento estudiantil, mientras que otros recursos mal gestionados pueden ser contraproducentes.
Sifuentes <i>et al.</i> (2023)	Inversión pública en infraestructura	La ejecución de obras estatales orientadas al desarrollo estructural resulta clave para atender necesidades colectivas. No obstante, su impacto se ve limitado por deficiencias en su formulación y seguimiento. Por ello, urge una gestión más eficiente y mecanismos de supervisión que pueden garantizar resultados sostenibles.
Tarco (2023)	Inversión pública en el sector ambiental, social y económico (productivo)	El estudio en la región Cusco evidencia que la inversión pública, en los años 2008-2021, incide directamente en la reducción de la pobreza monetaria, logrando una disminución de hasta 0,82 % por millón invertido. Se identificaron tres dimensiones: económica, social y ambiental, destacando que el mayor gasto fue dirigido al sector transporte, seguido de la educación y medio ambiente.

Linares y Villalobos (2023)	Inversión pública en infraestructura y servicios básicos	La inversión pública influye en los gobiernos locales, ya que estos deben atender las demandas de la población mediante servicios e infraestructura pública. Una gestión eficiente de recursos permite implementar políticas públicas efectivas, promueve el desarrollo y contribuye con la equidad social, disminuye la pobreza y fortalece la economía.
Munsibay <i>et al.</i> (2019)	Inversión pública en educación, saneamiento y transporte	Un total de S/418.75 millones invertidos en el distrito de Sanagorán fueron destinados a los sectores de educación, saneamiento y transporte para mejorar las condiciones de vida de la población. En educación, se priorizó el acceso y la calidad de los servicios iniciales. En saneamiento, se promueve la salud pública mediante la provisión de agua potable. En transporte, se impulsó la economía mediante la construcción de vías que facilitan el traslado de personas y productos.
Quiroz (2020)	Inversión pública en educación, salud, infraestructura básica y programas sociales	La inversión en el sector social tiene un efecto estadísticamente relevante en la reducción de la pobreza. El estudio hace referencia a la infraestructura educativa (construcción de colegios) y sanitaria (construcción de postas y hospitales), señalando su impacto en mejorar la calidad de vida. También, la inversión en infraestructura rural (carreteras y canales de riego), que mejoran la competitividad productiva y el acceso a mercados.
Palacios (2018)	Inversión pública en infraestructura vial	La inversión pública en infraestructura vial genera resultados positivos en el crecimiento económico del Perú, al dinamizar sectores productivos, reducir tiempos, costos de transporte y mejorar la equidad regional. Identifica el déficit vial como una oportunidad para la inversión privada y plantea la necesidad de políticas articuladas para un desarrollo sostenible.
Machado y Toma (2017)	Inversión pública en infraestructura de transportes y comunicaciones	El estudio señala que, cuando se invierte en infraestructura de transportes y comunicaciones, el impacto en la economía a nivel regional no se manifiesta de inmediato. Es decir, el impacto real en el PIB a mediano y a largo plazo es más significativo que lo que se observa en un inicio. Por lo tanto, aunque supone un avance, con el tiempo, la inversión en infraestructura mejora la economía.
Alhassan y Anicaes (2025)	Inversión pública en infraestructura	El estudio analiza cómo el transporte público influye en la actividad económica y social, los cuales son factores clave para la salud. Se muestra que la inversión en transporte público impulsa el crecimiento económico, genera empleo y reconfigura el mercado laboral. Además, mejora la movilidad y el bienestar de las personas.

Agheorghiesei y Gavriluta (2019)	Inversión en infraestructura	La infraestructura en transporte es clave para crecer económicamente, pues facilita la movilidad y mejora la distribución de recursos. De esa manera, se generan mayores ingresos, lo que impulsa el desarrollo. Mientras que, la corrupción, desigualdad, inflación, desempleo, etc., afectan negativamente al crecimiento.
Rodríguez y Mendoza (2024)	Inversión en salud, educación y desarrollo económico	Los proyectos de inversión pública están orientados principalmente a cerrar brechas regionales en los sectores de salud y educación, aunque se requiere un mayor enfoque en el desarrollo económico. Asimismo, se destaca la necesidad de una participación activa en la ejecución del proyecto por parte de la Contraloría General de la República.
Romero (2023)	Inversión pública en infraestructura	Se confirma una fuerte relación entre inversión en infraestructura y desarrollo económico en el Perú entre 1997 y 2020. Se observa que, tanto la inversión pública como la privada, están relacionadas positivamente con el crecimiento económico. En esa línea, se destaca que para obtener resultados positivos debe estar acompañada de eficiencia y coordinación público-privada, beneficiando especialmente a zonas que no son prioridad del Estado.

Nota. Elaboración propia

4.3. Discusión

La revisión sistemática de los 23 artículos permitió identificar la relación entre la inversión pública y el crecimiento económico desde diferentes tendencias, enfoques metodológicos y contextos a nivel territorial. Entre los tipos de inversión pública más analizados destacan la infraestructura económica (carreteras, transporte y telecomunicaciones), la infraestructura social (salud, educación y programas sociales) y la inversión institucional, en cuanto a mejoras en la gestión y planificación del gasto público.

Los estudios realizados por Ayala-Beas y Rodriguez (2023), Lacho *et al.* (2023), Restrepo-Betancour (2023) e Ige (2025) coinciden en que la inversión pública en salud contribuye al desarrollo económico a través de la mejora del capital humano. Entre los logros concretos están la reducción de la mortalidad, el aumento de la esperanza de vida y la mejora del bienestar general, particularmente en zonas rurales y desamparadas, lo cual es visto

como una desigualdad territorial persistente en la distribución del gasto, lo que limita obtener mejores beneficios tras invertir en salud.

La evidencia demuestra que la inversión pública en salud no solo requiere de asignaciones presupuestarias, sino también de mejores condiciones de gestión, por ejemplo, recursos humanos especializados, adecuado equipamiento médico y mecanismos de evaluación y seguimiento. De lo contrario, los efectos sobre el crecimiento podrían verse menos favorables y sin sustento.

En cuanto al sector educativo, las investigaciones de García de Fanelli (2019), Quispe *et al.* (2024), Ramírez y López (2021), y Gómez *et al.* (2023) destacan la acumulación del capital humano y la generación de capacidades productivas. Sin embargo, alertan también sobre las brechas persistentes en eficiencia y equidad. Por ejemplo, Quispe *et al.* (2023) identifican baja eficiencia en este sector durante el periodo 2016-2022, lo que demuestra una gestión inadecuada de recursos y limitaciones en rendimiento académico.

Por su parte, García de Fanelli (2019) documenta avances de algunos países en cuanto a la expansión y acceso a la educación del nivel superior, lo que ha contribuido con el fortalecimiento profesional y la inclusión social. Por lo tanto, sugiere que la educación no necesita solo de una mayor inversión, sino que es importante considerar y priorizar políticas que estén orientadas a una mejor calidad (Espíritu, 2024), eficiencia y conexión con el ámbito laboral.

Un número considerable de estudios, como los de Machado y Toma (2017), Munsibay *et al.* (2019), Palacios (2018), Romero (2023), Alhassan y Anciaes (2025), y Agheorghiesei y Gavriluta (2019) reconocen la inversión pública en infraestructura, específicamente vial y de transportes, como un factor determinante del crecimiento económico. Sus beneficios van desde una mejora de conectividad y reducción de costos hasta el fortalecimiento del mercado laboral. Sin embargo, estudios como los de Cano *et al.* (2023) indican un mínimo efecto de este tipo de inversión pública frente a actividades económicas, lo que revela la necesidad de una mejor articulación de estructuras productivas locales.

Linares y Villalobos (2023), Sifuentes *et al.* (2023) y Romero (2023) recalcan que los resultados positivos de esta inversión pública dependen no

solo de una gestión eficiente, sino también de la articulación entre niveles de gobierno y de la implementación de políticas públicas. Por su parte, Machado y Toma (2017) sugieren que el gobierno debería invertir en infraestructura de manera general, pues su efecto es indirecto pero amplio, de lo contrario, realizar inversiones en regiones específicas donde se pueda incrementar la economía rápidamente a nivel regional.

En los estudios con enfoques integrales, como los de Gamio y Choquehuanca (2024), Tarco (2023), Quiroz (2020), Coronel *et al.* (2021), Rodríguez y Mendoza (2024), se aborda la inversión pública desde una perspectiva distinta, incorporando los sectores económico, social y ambiental. En cuanto a ello, se menciona que tanto el crecimiento de producto interno bruto como la reducción de pobreza y los intentos por mantener la equidad generan un impacto positivo.

Siguiendo estos estudios, Gamio y Choquehuanca (2024) demostraron que la inversión pública tuvo resultados significativos en la región Lima. A su vez, Tarco (2023) identificó una relación directa entre el gasto público y la reducción de la pobreza monetaria en Cusco. Quiroz (2020), desde su estudio, evidencia los efectos de la infraestructura social y rural en relación con el bienestar de la población a través de obras productivas, sanitarias y educativas.

Los estudios remarcan que estos efectos no son automáticos, homogéneos ni garantizados. Los elementos que determinan su eficiencia son los siguientes: una adecuada gestión, el seguimiento de proyectos, la calidad del diseño proyectado y la transparencia en su ejecución. Ello coincide con Rodríguez y Mendoza (2024), quienes mencionan que es crucial la participación activa de organismos de control para garantizar el uso efectivo de los recursos en favor del bienestar de la población.

4.4. Conclusión

La presente revisión sistemática permite afirmar que existen diversos tipos de inversión pública que están relacionados positivamente con el crecimiento económico. Destacan aquellos que están orientados a los sectores de educación, salud e infraestructura. Estos ejes son componentes fundamentales

del capital físico y humano, por lo que su adecuada implementación permite potenciar la productividad, mejorar el bienestar de la sociedad y fortalecer las capacidades locales. Del mismo modo, se identificaron otras formas de inversión, como servicios básicos, ambiente, transporte y programas sociales que, al ser impulsados correctamente, generaron impactos sinérgicos en la economía.

En cuanto a los efectos de la inversión pública, los autores coinciden al señalar una transformación en el crecimiento económico. Aunque, en ciertos casos, este se encuentra condicionado por factores estructurales, institucionales y territoriales. En distintos estudios se constata que los resultados son más evidentes en un periodo corto, lo que sucede con la reducción de los niveles de pobreza y los índices de empleabilidad, por ejemplo. Mientras que, a largo plazo, el crecimiento económico puede tener un efecto más sostenible, siempre y cuando la inversión sea el producto de una adecuada gestión y evaluación.

Respecto a los beneficios y desafíos, la literatura muestra que la inversión pública fortalece la equidad social, mejora la calidad de vida de las personas, elimina brechas territoriales y transforma la economía a nivel regional y nacional. Incluso, puede generar mejores condiciones de desarrollo con mayor inclusividad y sostenibilidad. Por otro lado, este proceso enfrenta algunos desafíos como la baja eficiencia en el gasto público, la corrupción, la poca o falta de organización, la débil articulación entre diferentes entidades del gobierno y la dispareja asignación de recursos. Todo ello influye negativamente si no se aborda de una forma sistémica.

Finalmente, la revisión confirma y evidencia cómo la inversión pública es un elemento clave para el crecimiento económico, pero su éxito no depende necesariamente de la cantidad de recursos, sino de la calidad con la que estos se distribuyen y ejecutan, de su transparencia institucional y de cuán competentes son el gobierno y sus participantes para conseguir u obtener resultados favorables y tangibles para la población.

CAPÍTULO V

UNA MIRADA PANORÁMICA DE LA INVERSIÓN PÚBLICA Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO

La inversión pública es una herramienta indispensable para el Estado porque ayuda a fomentar el crecimiento económico de un país a través de la ejecución de proyectos como educación, infraestructura vial, tecnología, transporte, entre otros. El objetivo de dicha inversión no se enfoca en generar rentabilidad financiera, sino también en cerrar brechas de desigualdad y facilitar el acceso equitativo a servicios esenciales. En este aspecto, la inversión pública actúa como un motor de desarrollo y crecimiento de una nación al dinamizar la demanda agregada, generar empleo y aumentar la productividad, lo cual es posible con la ejecución de proyectos.

Cuando los proyectos son correctamente planificados y ejecutados, la inversión pública impulsa la formación de capital físico y humano, que son esenciales para el desarrollo a largo plazo. De este modo, mejora la calidad de vida de los habitantes y crea condiciones favorables para las actividades económicas.

Para asegurar el impacto positivo de la inversión pública en el país, se debe considerar los diversos aspectos que influyen en ella, como la capacidad técnica de las entidades ejecutoras, la transparencia en el uso de los recursos, la calidad de la gestión pública y la ausencia de corrupción. Una inversión motivada por intereses políticos genera que los proyectos sean ineficientes, tengan sobre costo, no se concluyan y tengan un escaso impacto social. En países donde predomina la corrupción, la inversión pública tiende a enfocarse en sectores donde los sobornos son más frecuentes, aumentando así el endeudamiento y frenando el crecimiento y la confianza de los ciudadanos e inversores privados.

En conclusión, la inversión pública es importante para estimular el crecimiento económico sostenible, siempre que sea orientado correctamente; es

decir, con criterios de equidad, eficiencia y transparencia. Cuando actúa en conjunto con la inversión privada, se amplía la viabilidad de los proyectos y crecen las oportunidades para transformar la estructura productiva, reducir la pobreza y mejorar las condiciones de vida.

5.1. Una mirada crítica de la inversión pública frente a la inversión privada

La inversión pública y la privada desempeñan un papel fundamental en el impulso del crecimiento económico, aunque difieren en su enfoque y en los resultados que generan. La inversión pública, gestionada por el Estado, contribuye a la creación de empleo, al fortalecimiento de sectores productivos y al desarrollo de infraestructura. Asimismo, ayuda a disminuir la desigualdad y la pobreza. No obstante, esta puede presentar menor eficiencia y estar influenciada por cambios políticos. En contraste, la inversión privada, realizada por empresas, también fomenta el empleo, apoya la diversificación de la economía y mejora la productividad, aunque suele verse más afectada por otros factores entre los que destacan la confianza del mercado y las tasas de interés.

En 2023, la inversión pública en la OCDE alcanzó un promedio de 3,5 % del PIB, elevándose a 3,6 % en 2024 dentro de los países de la OCDE-UE, lo que destaca su valor en la provisión de infraestructura pública y como herramienta estabilizadora ante incertidumbres económicas (OCDE, 2025). En América Latina y el Caribe, la inversión en infraestructura equivale actualmente a aproximadamente 3 % del PIB, cifra considerablemente menor que el promedio observado en Asia Oriental y Pacífico (8 % del PIB), lo que refleja una brecha de competitividad marcada (Wilson Center, 2025). Según estimaciones del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), cerrar esta brecha requeriría una inversión anual sostenida de al menos 3,12 % del PIB hasta 2030, destinado a sectores críticos como agua, electricidad, transporte y telecomunicaciones (BID, 2025). Por otra parte, estudios recientes muestran que, a lo largo de tres años, cada dólar adicional invertido por el sector público induce aproximadamente un dólar adicional de inversión privada (*crowding-in*), y después de siete

años el efecto acumulado puede duplicarse, reforzando la complementariedad entre ambos tipos de inversión (Konte y Ruch, 2024).

Respecto a la inversión pública, esta tiene por finalidad mejorar el crecimiento económico de un área o territorio. Para esto, se realizan proyectos que en la mayoría de los casos están destinados a sectores como infraestructura, agricultura, salud, energías limpias e investigación (Castrejon-Campos *et al.*, 2022). Sin embargo, existen muchos factores que impiden cumplir el objetivo de la inversión pública, por ejemplo, el nepotismo existente en algunos gobiernos y la burocracia administrativa, los cuales inciden negativamente en la productividad.

Por otra parte, se ha llegado a reconocer ampliamente que la inversión pública tiene un efecto positivo sobre el producto interno bruto (PIB). Sin embargo, su influencia suele ser moderada, dado que en ciertos casos el impacto de la inversión pública sobre el crecimiento económico puede ser solo temporal. De hecho, en algunas regiones y bajo determinadas condiciones, este efecto puede ser tan reducido que llega a ser nulo, por lo cual a veces se llega a recurrir a la inversión privada, la cual tiene un impacto positivo en el PIB. Cabe precisar que la inversión pública repercute en la disminución de la pobreza junto con la inversión privada (Cano *et al.*, 2023).

Considerando lo expuesto, la inversión privada también constituye un elemento esencial para el crecimiento económico. Este tipo de inversión promueve la generación de empleo, eleva los niveles de producción y contribuye a la acumulación de capital. En muchos países, especialmente en aquellos con economías emergentes, la inversión privada desempeña un papel clave en el desarrollo, y ha llegado a ser un motor multiplicador del crecimiento económico. Su expansión no solo impulsa la actividad productiva, sino que también ayuda a reducir los índices de pobreza (Bernaola y Chuchon, 2025).

Por otro lado, la inversión privada está estrechamente relacionada con la inversión pública, ya que esta última proporciona una base fundamental para impulsar actividades que generen valor agregado y fortalezcan las capacidades productivas del país en el contexto internacional (Rivero, 2021).

En esa misma línea, Sánchez *et al.* (2025) indican que la inversión pública y la privada tienen una asociación estrecha. Esto se debe a que la inversión pública proporciona las condiciones favorables para dar paso a la inversión privada y poder realizar más proyectos. Dichas condiciones incluyen puertos, carreteras, centros educativos y aeropuertos, los cuales reducen costos e impulsan la productividad del sector privado, para fomentar así nuevas inversiones.

Además, cuando las entidades públicas contratan a empresas privadas, se genera un aumento en la inversión privada, lo cual se conoce como *crowding-in* o efecto de complementariedad. Sin embargo, existen situaciones en que la inversión pública también requiere recursos financieros del mercado de capitales, lo que puede generar competencia con el sector privado y, en consecuencia, provocar un alza en las tasas de interés. Asimismo, dado que la inversión pública se financia con impuestos provenientes de personas y empresas, se reduce el ingreso disponible, lo que puede disminuir la inversión privada, que es un fenómeno conocido como *crowding-out* o efecto de sustitución.

Entonces, se evidencia que los dos tipos de inversión son clave para el crecimiento económico de una nación, pues ayudan a la ejecución de proyectos. La inversión privada podrá garantizarse si existen leyes que aseguren el respeto a la propiedad privada, dado que esto dará confianza a los inversores para desarrollar sus negocios. Otro elemento a considerar es la participación del sector privado en proyectos de gran escala, lo cual puede lograrse mediante mecanismos como las asociaciones público-privadas. Por medio de esta modalidad, se emplean recursos provenientes de empresas privadas para ejecutar obras de infraestructura o brindar servicios públicos (Westreicher, 2020).

De este modo, la relación entre inversión pública e inversión privada puede contribuir a estabilizar una economía desarrollada en contextos de incertidumbre, siempre que se apliquen políticas adecuadas y se mantenga el compromiso con el sector privado, a fin de evitar la fuga de capitales experimentada. En este sentido, es fundamental que tanto la inversión pública como la privada crezcan de forma sostenida y coordinada, con el objetivo de atraer inversión extranjera y generar un flujo de capital que impulse el desarrollo económico y permita avanzar hacia un crecimiento más sostenido y sólido.

5.2. El gasto público y proyectos de inversión pública: claves para el crecimiento sostenible

El gasto público es considerado un indicador esencial en la economía de una nación, pues señala la cantidad de recursos destinados al pago de los empleados del sector público y a las políticas de inversión estatal. Para que el gasto público sea eficiente, se requiere de una base sólida de ingresos, que en muchos casos proviene de las exportaciones. Sin embargo, una parte de dicho gasto no siempre se traduce en una reducción efectiva de las brechas existentes en la sociedad (Rosas, 2022).

El gasto público también constituye un tema central en la economía de un país debido a su influencia potencial en el crecimiento y desarrollo territorial. No obstante, la efectividad de este impacto depende en gran medida de la calidad de la gestión pública, ya que una administración deficiente puede anular los beneficios esperados. La diversidad de resultados observados entre diferentes naciones pone de manifiesto la importancia de realizar estudios más específicos que permitan entender las características particulares de cada contexto. Esto con la finalidad de conocer el panorama nacional y asignar a proyectos la inversión necesaria para su ejecución (Olalla-Hernández y Jacome-Gagñay, 2025).

Aunado a lo anterior, Coronel *et al.* (2021) señalan que un mayor gasto público puede impulsar de manera significativa el crecimiento económico, pues evidencia la capacidad del Estado para responder de modo eficiente a las necesidades de la población. No obstante, cuando el gasto es insuficiente, la economía puede enfrentar dificultades. En este aspecto, es fundamental que los Gobiernos mantengan un nivel de gasto adecuado, sin exceder ciertos límites, ya que un gasto excesivo también puede generar efectos negativos que repercutan en el crecimiento. Cabe destacar que toda inversión está influenciada por múltiples variables. Además, el gasto público cumple un rol importante en la reducción de la desigualdad social.

Adicionalmente, se debe considerar que es esencial que este gasto esté sujeto al control ciudadano a través de mecanismos como audiencias públicas, auditorías y otros instrumentos de rendición de cuentas, con el propósito de

garantizar transparencia en la gestión. Por otro lado, los proyectos de inversión pública que lleva a cabo el gobierno son fundamentales para mejorar las condiciones de vida de la población porque su objetivo principal es generar rentabilidad social. Al respecto, el Estado cumple un papel crucial en la redistribución de la riqueza nacional, lo cual se refleja, por ejemplo, en la asignación del presupuesto anual a las distintas regiones.

Dicha distribución de recursos permite a los gobiernos locales y provinciales desempeñar mejor sus funciones. Además, una parte de ese presupuesto se destina específicamente a proyectos de inversión pública, los cuales son herramientas esenciales para reducir las brechas de pobreza y estrato social en los habitantes (Chávez y Rivera, 2019).

Como se aprecia, el gasto público y los proyectos de inversión pública son componentes indispensables para alcanzar un crecimiento económico sostenible. Mediante el gasto público, el Estado puede financiar obras y servicios a fin de mejorar la calidad de vida de la población en salud, educación e infraestructura. Esto será posible a través de la ejecución de proyectos de inversión pública, los cuales, además de generar rentabilidad social, también cierran las brechas de pobreza y desigualdad entre regiones.

5.3. Impacto de la corrupción en la inversión pública y el crecimiento económico

La corrupción es un fenómeno presente en todo el mundo y que se ha dado en distintas épocas. Afecta a diversos niveles del Estado y repercute en los ámbitos político, social y económico, tanto en el sector público como en el privado. Se trata de una conducta social caracterizada por la manipulación, cuyo objetivo es aumentar el poder previamente adquirido y obtener beneficios personales o grupales, como recursos, respaldo político, reconocimientos o ascensos, independientemente de los cambios que puedan surgir en los modelos económicos, culturales, sociales o políticos (Zavaleta, 2023).

En el marco del crecimiento económico, la corrupción tiene un impacto significativo en el gasto público. Esto se debe a que suele incrementar la cantidad de la inversión pública, debido a que diversas áreas del gasto estatal son

susceptibles de ser manipuladas por funcionarios de alto rango para beneficios propios. Este fenómeno distorsiona la distribución del gasto público y ocasiona la disminución o el recorte de proyectos de inversión pública (destinados a sectores como salud, infraestructura y educación) como consecuencia de la falta de recursos.

Es así que la corrupción afecta negativamente la eficiencia de la inversión pública y el crecimiento económico de un país. Las naciones con altos índices de corrupción suelen presentar deficiencias en la calidad de los servicios de salud, educación pública y otros servicios, lo que disminuye la confianza en inversores para garantizar la inversión privada.

Particularmente, la corrupción elevada impacta en la mala calidad de las carreteras y en el aumento de interrupciones en el suministro eléctrico y fallos en los servicios de telecomunicaciones. Cuando este problema perdura con el paso de los años, los recursos del Estado tienden a ser inadecuadamente distribuidos y se destinan a proyectos poco productivos que obstaculizan y frenan el crecimiento económico, a la vez que deterioran la calidad de la infraestructura pública (Pierre y Nieto, 2024).

En suma, la corrupción tiene un efecto negativo determinante sobre la inversión pública y, en consecuencia, sobre el crecimiento económico de un país. Cuando la asignación de recursos se distorsiona, la corrupción reduce la eficiencia y productividad de los proyectos públicos a tal punto de que impide la culminación de muchos de ellos. Esto se efectúa con el fin de favorecer a aquellos proyectos con mayores posibilidades de soborno por intereses propios. Como resultado, disminuye la calidad de servicios esenciales y el crecimiento económico del país se ve obstaculizado, esto ocasiona retraso y una baja calidad de vida en la población.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Agheorghiesei, D. y Gavriluta, A. (2019). Transport Infrastructure Development, Public Performance and Long-Run Economic Growth: A Case Study for the Eu-28 Countries. *Sustainability*, 11(1), 67; <https://doi.org/10.3390/su11010067>

Agostino, R. (2024). Economía social y el cambio hacia nuevas prácticas. La radio FM Tinkunaco. *Ic. Contornos del No-Revista de Industrias Culturales*, (8), 101-106.

Ajila, B., Moscoso, A., Viteri, C. y Salcedo, V. (2025). Inversión pública en educación superior en Ecuador para el cumplimiento del ODS 4. *Revista InveCom*, 5(3), 1-8. https://ve.scielo.org/scielo.php?pid=S2739-00632025000300150&script=sci_arttext

Alhassan, J. y Anciaes, P. (2025). Public transport investments as generators of economic and social activity. *Journal of Transport and Health*, (41). <https://doi.org/10.1016/j.jth.2025.101989>

Alvarado, R., Gordillo, S. y Requelme, F. (2019). Impacto de la inversión en educación en el crecimiento económico en Ecuador, periodo 2000-2017. *Revista Económica*, 6(1), 28-36. <https://revistas.unl.edu.ec/index.php/economica/article/view/788>

Alvarado-Barrera, L., Vera-Gutiérrez, S. y Quiñonez-Alvarado, E. (2022). Factores determinantes del crecimiento económico en el Ecuador. *593 Digital Publisher CEIT*, 7(5-1), 282 -290 <https://doi.org/10.33386/593dp.2022.5-1.1359>

Álvarez, L., Pérez, M., Rodríguez, J. y Palomino, G. (2021). La Atención al usuario en los sistemas de Salud. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 5(2), 1806-1819. <https://www.ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/384>

Andara, L. y Peña, A. (2022). Presupuesto público y derechos sociales: perspectiva general sobre el cumplimiento de los derechos. *Estado & Comunes, Revista de Políticas y Problemas Públicos*, 1(14), 75-94. https://doi.org/10.37228/estado_comunes.v1.n14.2022.248

Andía, R. (2023). Inversión pública en el sector educativo y su relación con la calidad educativa en el Perú durante los años 2018-2021. *Dilemas Contemporáneos: Educación, Política y Valores*, (1), 1-16. <https://dilemascontemporaneoseducacionpoliticayvalores.com/index.php/dilemas/article/view/3698>

Ariza, J. y Retajac, A. (2020). Descomposición y determinantes de la pobreza monetaria urbana en Colombia. Un estudio a nivel de ciudades. *Estudios Gerenciales*, 36(155), 167-176. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7514869>

Armendáriz, E. y Carrasco, H. (2019). *El gasto en inversión pública de América Latina, cuánto, quién y en qué*. Banco Interamericano de Desarrollo. <http://dx.doi.org/10.18235/0001816>

Ayala-Beas, S. y Rodríguez, Y. (2023). Gasto en salud y resultados en salud en América Latina y el Caribe. *Revista Panamericana de Salud Pública*, 47, e136. <https://doi.org/10.26633/RPSP.2023.136>

Banco Mundial. (2024). *Revisiting public investment multipliers* (Policy Research Working Paper N.º 10954). World Bank. <https://openknowledge.worldbank.org/bitstreams/bbb8be60-fdf8-4353-abb1-945f72b65448/download>

Barriga-Yumiguano, G., González, M., Torres, Y., Zurita, E. y Pinilla-Rodríguez, D. (2018). Desarrollo financiero y crecimiento económico en el Ecuador: 2000-2017. *Revista Espacios*, 39(37), 25-34. <https://acortar.link/qqJ5uX>

Bautista, B., Calle, S., Condori, F. y Benitez, C. (2023). Cierre de proyectos de inversión pública para mejorar la gestión en los municipios rurales. En B. Bautista, S. Calle, F. Benitez y S. Crispin, *Crecimiento y Desarrollo Socioeconómico en la Amazonia Boliviana: una perspectiva sostenible* (Vol. 1, pp. 95-114). Editora Científica Digital. <https://www.editoracientifica.com.br/books/chapter/221110872>

Bellettini, G., Almeida, N., Intriago, K., Espinoza, J., Macias, J. y Pinargote, G. (2024). Planificación estratégica desde el enfoque de las instituciones públicas del Ecuador. *Ciencia y Desarrollo*, 27(3), 291-302. <http://revistas.uap.edu.pe/ojs/index.php/CYD/article/view/2692/2690>

Beltrán-Ayala, P., Gómez-Dunkley, J. y Pico-Aguilar, A. (2020). Los impuestos directos e indirectos y su incidencia en el crecimiento económico en el Ecuador. *Identidad bolivariana*, 4(2), 103-128. <https://doi.org/10.37611/IB4ol2103-128>

Bermúdez, P., Verástegui, L., Alva, B. y Mesajil, W. (2024). Crítica a la teoría neoclásica de la empresa desde la economía austriaca, keynesiana, institucionalista y conductual. *Desafíos: Economía y Empresa*, (005), 77-95. <https://doi.org/10.26439/ddee2024.n005.6758>

Bernaola, P. y Chuchon, F. (2025). *El efecto del gasto público en la inversión privada en el Perú 2012-2024* [Tesis de licenciatura, Universidad Nacional del Centro del Perú]. <https://repositorio.uncp.edu.pe/handle/20.500.12894/12545>

Blanco, Y. y Ortiz, E. (2025). Inflación y crecimiento económico: Una discusión teórica y aplicación econométrica. *Ciencia Huasteca Boletín Científico de la Escuela Superior de Huejutla*, 13(25), 1-13. <https://doi.org/10.29057/esh.v13i25.13759>

Bongers, A. y Torres, J. (2020). Factores determinantes del crecimiento económico: una comparativa a nivel mundial. *Papeles de Economía Española*, (164), 15-40. <https://www.funcas.es/wp-content/uploads/2020/08/pee164art03.pdf>

Calle, E. y Tello, A. (2024). Desempeño de la inversión pública en Perú: mejoras y retos persistentes en más de una década. *Moneda*, (200), 48-59. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Moneda/moneda-200/moneda-200-08.pdf>

Cano, D., Huailapuma, L., Calcina-Cuevas, S., Mullisaca, P. y Aguilar, H. (2023). Incidencia de la Inversión Pública y su contribución en el desarrollo económico de la provincia San Román, Puno, 2007-2021. *Revista de Investigaciones Altoandinas*, 25(3), 171-178. http://www.scielo.org.pe/scielo.php?pid=S2313-29572023000300171&script=sci_abstract&tlng=en

Cano, D., Huailapuma, L., Calcina-Cuevas, S., Mullisaca, P. y Aguilar, H. (2023). Incidencia de la Inversión Pública y su contribución en el desarrollo económico de la provincia San Román, Puno, 2007-2021. *Revista de Investigaciones Altoandinas*, 25(3), 171-178. <http://dx.doi.org/10.18271/ria.2023.531>

Cano, D., Huailapuma, L., Calcina-Cuevas, S., Mullisaca, P. y Aguilar, H. (2023). Incidencia de la Inversión Pública y su contribución en el desarrollo económico de la provincia San Román, Puno, 2007-2021. *Revista de Investigaciones Altoandinas*, 25(3), 171-178. <http://www.scielo.org.pe/pdf/ria/v25n3/2313-2957-ria-25-03-171.pdf>

Carpio, C., Pablo, J. y Solano, B. (2021). La incidencia de la inversión pública en el sistema de salud del Ecuador periodo 2010–2019. *Compendium: Cuadernos de Economía y Administración*, 8(2), 145-164. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8232797>

Carvajal-Vélez, M. y Parra-Fonseca, J. (2024). Políticas de inversión pública orientadas al desarrollo local sostenible: una visión institucional sobre el manejo de los recursos en los gad municipales. Unidad de estudio: dirección de gestión ambiental del Gad Chone. *Revista Científica Multidisciplinaria Arbitrada Yachasun*, 8(15), 782-797. <https://editorialibkn.com/index.php/Yachasun/article/view/541>

Castrejon-Campos, O., Aye, L., Hui, F. y Vaz-Serra, P. (2022). Economic and environmental impacts of public investment in clean energy RD&D. *Energy Policy*, 168, 113134. 10.1016/j.enpol.2022.113134

CFI. (2020, 6 de octubre). *Endogenous Growth Theory*. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/economics/endogenous-growth-theory/>

Chávez, I. y Rivera, Y. (2019). *Impacto de los proyectos de inversión pública en el desarrollo socioeconómico del distrito José Leonardo Ortiz: 2011-2015* [tesis de licenciatura, Universidad Señor de Sipán]. Repositorio institucional. <https://repositorio.uss.edu.pe/handle/20.500.12802/6285>

Cheyre, H. (2025). Destrucción creativa, piedra angular del crecimiento económico. *Serie Debates Públicos*, (59), 1-15. <https://negocios.udd.cl/cies/files/2025/05/220519-dp-destruccion-creativa.pdf>

Chilán, S., Chilán, J., Marcillo, M. y Álvarez, A. (2016). Modelo de gestión administrativa para optimizar el desempeño de los Gobiernos Autónomos Descentralizados. *Investigación y Pensamiento Crítico*, 5(2), 99-113. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5503960>

Chirinos, R. (2007). *Determinantes del crecimiento económico: Una revisión de la literatura existente y estimaciones para el periodo 1960-2000*. Banco Centra de Reserva del Perú. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Documentos-de-Trabajo/2007/Working-Paper-13-2007.pdf>

Clavellina, J. y Badillo, L. (2022). *La inversión pública y su aporte al crecimiento*. CIEP. <https://ciep.mx/wp-content/uploads/2022/07/La-inversion-publica-y-su-aporte-al-crecimiento-1.pdf>

Colom, A. (2000). *Desarrollo sostenible y educación para el desarrollo*. Ediciones Octaedro.

Coremberg, A., Lardé, J., Sánchez, R. y Sanguinetti, J. (2021). *Políticas anticíclicas y propuesta para el cálculo de la recuperación fiscal de la inversión en infraestructura*. Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/ea9fee1d-0706-444a-83c3-7c3a2b645fdb/content>

Cornejo, S.-Y. (2021). Curva de inversión pública del 2014-2019 en la región La Libertad. *Semestre Económico*, 10(2), 94–104. <https://semestreeconomico.unap.edu.pe/index.php/revista/article/view/9>

Coronel, A., Palomino, G., Pereyra, T. y Vela, R. (2021). Gasto público en el crecimiento económico. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 5(2), 1773-1784. <https://ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/381/485>

Coronel, A., Palomino, G., Pereyra, T. y Vela, R. (2021). Gasto público en el crecimiento económico. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 5(2), 1773-1784. <https://ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/381>

Currie, L. (2012). *El desarrollo: Algunos conceptos básicos y sus interrelaciones. Políticas de crecimiento y desarrollo*. Banco de la República.

De la Cruz, J. (2022). *La inversión pública y su relación con el bienestar social de los ciudadanos en el distrito de José Crespo Castillo* [tesis de maestría, Universidad Nacional Agraria de la Selva]. Repositorio institucional. <https://repositorio.unas.edu.pe/server/api/core/bitstreams/32b98506-7ea1-4123-8f2d-9fa856b276e2/content>

De la Puente, M. (2012). Inversión pública y restricción presupuestaria en la infraestructura de transporte en Colombia: 1960-2011. *Revista de Economía del Caribe*, (10), 160-202. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2011-21062012000200006

Díaz, G. (2024). *Factores determinantes de la inversión pública en el sector salud región La Libertad: periodo 2020 – 2021* [Tesis de maestría, Universidad Nacional de Trujillo]. <https://dspace.unitru.edu.pe/items/d3f2051a-678b-4d4e-8520-15a66eb2e30f>

Espinoza, A. y Cabrera, E. (2024). Factores que Inciden en el Crecimiento Económico de las Microempresas del Sector Turístico en el Cantón Morona entre los Años 2022 y 2023. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 8(4), 12473-12490. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v8i4.13451

Espíritu, A. (2024). Impacto del comportamiento y proyección del PBI destinado a educación y salud: una revisión sistemática en Perú y Latinoamérica. *Advances in Science and Innovation*, 3(2), 47-62. <https://doi.org/10.61210/asi.v3i2.133>

Farinango, R., Banderas, V., Serrano, K. y Serrano, K. (2020). Perspectiva crítica de los modelos de crecimiento: exógeno y endógeno AK. *Revista Metropolitana de Ciencias Aplicadas*, 3(2), 52-58. <https://www.redalyc.org/pdf/7217/721778106007.pdf>

Fournier, J. (2016). *The Positive Effect of Public Investment on Potential Growth*. OECD Economics Department Working Papers. <https://doi.org/10.1787/15e-400d4-en>

Frederick, D. (2021, 2 de julio). *Crecimiento económico*. Enciclopedia Iberoamericana. <https://enciclopediaiberoamericana.com/crecimiento-economico/>

Gálvez-Berrios, M., Vallejos-Díaz, M., Bautista-Gonzales, J. y García-Mesta, V. (2021). Modelo de Gestión para la eficiencia en la ejecución de inversión pública. *Journal of Business and Entrepreneurial*, 1(1), 1-9.

Gamio, A. y Choquehuanca, C. (2024). Inversión pública y crecimiento económico de la región Lima, 2007-2021. *Economía & Negocios*, 6(1), 45-74. <https://doi.org/10.33326/27086062.2024.1.1814>

Ganiko, G. y Montoro, C. (2018). Reglas fiscales para exportadores de materias primas: una aplicación para Perú. *Ensayos sobre Política Económica*, 36(SPE85), 65-85. <https://doi.org/10.32468/espe.8504>

García de Fanelli, A. (2019). El financiamiento de la educación superior en América Latina: tendencias e instrumentos de financiamiento. *Propuesta Educativa*, 28(52), 111-126. <https://www.scielo.org.ar/pdf/pe/n52/n52a10.pdf>

Gómez, C., Cuéllar, A. y Martínez, L. (2023). Incidencia del gasto público en el crecimiento económico de los países suramericanos, 1995-2018. *Apuntes del Cenes*, 42(75), 111-128. <http://www.scielo.org.co/pdf/cenes/v42n75/0120-3053-cenes-42-75-111.pdf>

Gómez, T., Ríos, H. y Zambrano, A. (2021). Interacción entre crecimiento económico, estabilidad e inclusión financiera: evidencia empírica internacional. *Contaduría y administración*, 66(1), 1-22. <https://doi.org/10.33996/revistahorizontes.v5i19.244>

Hernandez-Mota, J. (2022). Posición fiscal, inversión pública y crecimiento económico. Una aplicación de regla fiscal para México. *Revista de análisis económico*, 37(2), 69-97. <http://dx.doi.org/10.4067/S0718-88702022000200069>

Huaman, J. (2021). Impacto económico y social de la COVID-19 en el Perú. *Revista de Ciencia e Investigación en Defensa*, 2(1), 31-42. <https://doi.org/10.58211/recide.v2i1.51>

Hurtado, R. y Pinargoe, H., (2021). Factores limitantes del crecimiento económico en las PYMES de Quinindé. *Journal of Economic and Social Science Research*, 1(1), 49-60. <https://economicsocialresearch.com/index.php/home/article/view/20>

Ige, M. (2025). La relación entre gasto público en salud y crecimiento económico en el Perú: síntesis crítica de la literatura. *Business Innova Sciences*, 6(1), 62-79. <https://doi.org/10.5281/zenodo.15588505>

Inter-American Development Bank. (2025). *The infrastructure gap in Latin America and the Caribbean: Investment needed through 2030 to meet the Sustainable Development Goals*. <https://publications.iadb.org/hen/infrastructure-gap-latin-america-and-caribbean-investment-needed-through-2030-meet-sustainable>

International Monetary Fund. (2021). *The direct employment impact of public investment* (IMF Working Paper N.º 21/105). IMF. <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2021/05/06/The-Direct-Employment-Impact-of-Public-Investment-50251>

Jiménez, F. (2010). *Crecimiento económico: enfoques y modelos capítulo 5 – Teoría del crecimiento endógeno*. Pontificia Universidad Católica del Perú. <https://repositorio.pucp.edu.pe/server/api/core/bitstreams/a614c22e-60ad-4f71-ad94-d27ca161631d/content>

Juanes, B., Munévar, O. y Cándelo, H. (2020). La virtualidad en la educación. Aspectos claves para la continuidad de la enseñanza en tiempos de pandemia. *Conrado*, 16(76), 448-452. http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S1990-86442020000500448&script=sci_arttext

Kahale, L., Elkhoury, R., Mikati, I., Pardo-Hernández, H., Khamis., A Schünemann, H., Haddaway, N. y Akl, E. (2021). Tailored PRISMA 2020 flow diagrams for living systematic reviews: a methodological survey and a proposal. *F1000Research*, 10(192). <https://doi.org/10.12688/f1000research.51723.3>

Kenton, W. (2024, 26 de junio). *Neoclassical Economics: What It Is and Why It's Important*. Investopedia. https://www-investopedia-com.translate.goog/terms/n/neoclassical.asp?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=wa

Konte, J. N. y Ruch, F. U. (2024, June 25). “Crowding in” effect of public investment on private investment revisited (Working paper). World Bank. <https://documents1.worldbank.org/curated/en/099062724151518130/pdf/P1778861041b060f8187de1874ebfef996d.pdf>

Lacho, P., Pacovilca, O., Zea, C. y Pacovilca, G. (2023). Inversión pública en salud e indicadores sanitarios de los servicios de salud en la región de Huanca-velica-Perú. *Universidad y Sociedad*, 15(3), 668-681. <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v15n3/2218-3620-rus-15-03-668.pdf>

Linares, J. y Villalobos, O. (2023). Inversión pública para el crecimiento de los gobiernos locales: revisión sistemática. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 7(3), 1249-1262. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v7i3.6268

Linarez, J. y Villalobos, O. (2023). Inversión pública para el crecimiento de los gobiernos locales: revisión sistemática. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 7(3), 1249-1262. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v7i3.6268

Llempén, Z., Ardanaz, M., Valencia, O. y Puig, J. (2024). *¿Cuánto impacta la eficiencia de la inversión pública en el crecimiento económico? Evidencia de países de América Latina y el Caribe*. Banco Interamericano de Desarrollo.

Machado, R. y Toma, H. (2017). Economic growth and transport and communications infrastructure in Peru. *Economía*, 40(79), 9-46. <https://doi.org/10.18800/economia.201701.001>

Mamani, E., Elmer, J., Añez, F. y Viscarra, F. (2019). El crecimiento económico de Bolivia sustentado en la inversión pública como factor mitigador frente a la volatilidad financiera internacional. *Utepsa Investiga*, 3(1), 57-77. <https://investiga.utepsa.edu/index.php/revista/article/view/56>

Manjarres, A., De la Hoz, A., Luna, I. y Cantillo, J. (2023). Gasto de inversión pública y crecimiento económico de la costa caribe colombiana. Caso: Departamento del Atlántico, periodos 2008-201. *Investigación y Negocios*, 16(28), 41-49. <https://doi.org/10.38147/invneg.v16i28.201>

Manrique, J. y Narváez, J. (2020). Niveles de recaudación tributaria e inversión pública a nivel departamental en el Perú, 2008—2017. *Revista Ciencia UNE-MI*, 13(33), 108-119. <https://sinergiaseducativas.mx/index.php/revista/article/view/258>

Márquez, L., Cuétara, L., Cartay, R. y Labarca, N. (2020). Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. *Revista de Ciencias Sociales (RCS)*, 26(1), 233-253. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?Codigo=7384417>

Mena, A. y Adrianzen, L. (2022). La gestión de proyectos de inversión pública en el Latinoamérica y sus alcances. *Sinergias Educativas*, (E1), 2-13. <https://doi.org/10.37954/se.vi.258>

Ministerio de Economía y Finanzas [MEF]. (2022). *Sistema Nacional de Programación Multianual y Gestión de Inversiones*. Ministerio de Economía y Finanzas.

Ministerio de Economía y Finanzas. (2016). *Enfoques para la formulación de Proyectos de inversión pública* [presentación de diapositivas]. Ministerio de Economía y Finanzas. <https://acortar.link/9asJPv>

Ministerio de Economía y Finanzas. (s.f.). *¿Qué es el canon?* https://www.mef.gob.pe/es/?option=com_content&language=es-ES&Itemid=100694&view=article&catid=750&id=4661&lang=es-ES

Ministerio de la Producción. (2023). *Resolución Ministerial. N.º 081-2023-PRODUCE*. <https://transparencia.produce.gob.pe/images/stories/Repositorio/transparencia/proyectos-de-inversion/Programa-Multianual-de-Inversiones-2024-2026-del-Sector-Producci%C3%B3n.pdf>

Ministerio de Salud. (2015). *Inversión en salud. Lima Metropolitana*. Ministerio de Salud. https://bvs.minsa.gob.pe/local/inv-salud/limametro_inv.pdf

Ministerio del Ambiente. (2019, 8 de febrero). *Programación Multianual de Inversiones*. <https://www.minam.gob.pe/oficina-general-de-planeamiento-y-presupuesto/programacion-multianual-de-inversiones/>

Montambault, A. (2022). The public investment fund and Salman's state: the political drivers of sovereign wealth management in Saudi Arabia. *Review of International Political Economy*, 30(2), 1-25. <https://doi.org/10.1080/09692290.2022.2069143>

Moreno-Brid, J., Pérez-Medina, E. y Licea, A. (2024). La importancia estratégica de la infraestructura en el desarrollo sostenible: luces, sombras y retos en su medición. *Economía Informa*, 450, 1-21. <http://www.economia.unam.mx/assets/pdfs/econinfo/450/01MorenoBrid.pdf>

Morillo-Martínez, O. (2023). La economía política del crecimiento económico: la inestabilidad fundamental y el caso del supermultiplicador sraffiano. *Revista de economía institucional*, 25(49), 189-212. <https://www.redalyc.org/journal/419/41977102009/41977102009.pdf>

Munsibay, M., Cavero-Egúsqiza, L. y Carhuancha, I. (2019). Análisis de la inversión pública en educación, saneamiento y transporte en el distrito de Sanagorán, La Libertad-Perú. *INNOVA Research Journal*, 4(3.2), 40-49. <https://doi.org/10.33890/innova.v4.n3.2.2019.1206>

Neaime, S. y Gaysset, I. (2018). Financial inclusion and stability in MENA: Evidence from poverty and inequality. *Finance Research Letters*, 24, 230-237. <http://dx.doi.org/10.1016/j.frl.2017.09.007>

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (2025), *Panorama de las Administraciones Públicas 2025*, Publicaciones de la OCDE, París, <https://doi.org/10.1787/0efd0bcd-en>.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico . (2025). *Government at a Glance 2025: Government investment spending*. OCDE Publishing. <https://doi.org/10.1787/0efd0bcd-en>

Olalla-Hernández, Á. y Jacome-Gagñay, A. R. (2025). Impacto del gasto público en el crecimiento económico: un análisis a nivel local en ciudades Ecuatorianas. *European Public & Social Innovation Review*, 10, 1-14. <https://doi.org/10.31637/epsir-2025-2008>

Olaya, M. (2023). Costo de inversión en construcción de carreteras en Perú: Un contraste con la Unión Europea. *Revista de Ciencias Sociales (Ve)*, XXI-X(Número Especial 7), 391-404. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9034446>

Organización de las Naciones Unidas. (2024, 26 de enero). *Objetivo 9: Construir infraestructuras resilientes, promover la industrialización sostenible y fomentar la innovación*. <https://ciep.mx/wp-content/uploads/2022/07/La-inversion-publica-y-su-aporte-al-crecimiento-1.pdf>

Organización de Naciones Unidas. (2015). *Report of the World Commission on environment and development*. <https://digitallibrary.un.org/record/139811?v=pdf#files>

Oviedo-Bayas, B., Guevara-Torres, P., Moncayo-Carreño, Ó. y Navarrete-Reina, V. (2025). Análisis comparativo de la estabilidad financiera en Ecuador: Perspectivas desde los datos del Banco Central (2022-2024). *Revista UGC*, 3(2), 129-133.

Palacios, C. (2018). Efecto de la inversión pública en la infraestructura vial sobre el crecimiento de la economía peruana entre los años 2000-2016. *Ingeniería Industrial*, (36), 197-210. <https://www.redalyc.org/journal/3374/337458057010/html/>

Palacios, C. (2018). Efecto de la inversión pública en la infraestructura vial sobre el crecimiento de la economía peruana entre los años 2000-2016. *Ingeniería Industrial*, (36), 197-210. <https://www.redalyc.org/journal/3374/337458057010/337458057010.pdf>

Palacios, C. (2018). Efecto de la inversión pública en la infraestructura vial sobre el crecimiento de la economía peruana entre los años 2000-2016. *Ingeniería Industrial*, 36(036), 197-210. <https://doi.org/10.26439/ing.ind2018.n036.2454>

Paredes, J., Rodríguez, L. y Rivera, J. (2024). El impacto del comercio internacional en el crecimiento económico de Ecuador: análisis para el periodo 2000-2022. *Religación: Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*, 9(42), e2401284.

Pastor, C., Rivas, M., Brichetti, J., Dorr, J. y Serebrisky, T. (2020). *El potencial de la inversión en infraestructura para impulsar el empleo en América Latina y el Caribe*. Banco Interamericano de Desarrollo. <https://publications.iadb.org/es/el-potencial-de-la-inversion-en-infraestructura-para-impulsar-el-empleo-en-america-latina-y-el>

Pensempos. (2023, 8 de marzo). *Formulación de proyectos de inversión pública*. <https://gestion.pensempos.com/formulacion-de-proyectos-de-inversion-publica>

Pierre, P. y Nieto, W. (2024). Corrupción como un factor de insostenibilidad fiscal. *Revista Venezolana de Gerencia: RVG*, 29(12), 921-938. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9948308>

Quiroz, E. (2020). El gasto en la inversión pública y su impacto en la reducción de la pobreza monetaria en el Perú. Periodo 2000-2018. *Revista IECOS*, 21(1), 56-70. <https://doi.org/10.21754/iecos.v21i1.1072>

Quispe, C., Rojas, R. y Blanco, M. (2023). Eficiencia de la inversión pública en educación en el Perú, 2016-2022: Un análisis comparativo por regiones. *Comuni@cción*, 15(1), 66-78. http://www.scielo.org.pe/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2219-71682024000100066

Quispe, C., Rojas, R. y Blanco, M. (2024). Eficiencia de la inversión pública en educación en el Perú, 2016-2022: Un análisis comparativo por regiones. *Comuni@cción: Revista de Investigación en Comunicación y Desarrollo*, 15(1), 66-78. <https://doi.org/10.33595/2226-1478.15.1.989>

Quispe, C., Rojas, R. y Blanco, M. (2024). Eficiencia de la inversión pública en educación en el Perú, 2016-2022: Un análisis comparativo por regiones. *Investigación en Comunicación y Desarrollo*, 15(1), 66-78. <https://doi.org/10.33595/2226-1478.15.1.989>

Quispe, J., Roque, C., Marca, H., Mamani, A. y Marca, V. (2020). Efecto de la inversión infraestructural pública en el crecimiento económico: estudio para la región Puno, 2000-2019. *Economía & Negocios*, 2(2), 48-62. <https://revistas.unjbg.edu.pe/index.php/eyn/article/view/970>

Quispe, R. y Roca, O. (2022). *Factores que determinan la inversión pública en la municipalidad distrital de Yauli, 2008-2019* [Tesis de licenciatura, Universidad Nacional de Huancavelica]. <https://repositorio.unh.edu.pe/items/c39724a-c-22f9-4290-8ca3-43ddaee899c3>

Rache, B. (2021). *Grandes pensadores de la ciencia económica*. Institución Universitaria Politécnico Grancolombiano. <https://doi.org/10.15765/poli.v1i190.2229>

Ramírez, E. y López, F. (2021). Gesto público y crecimiento en América Latina: la ley de Wagner y la hipótesis de Keynes. *Investigación económica*, 80(316), 109-132. <https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2021.316.76314>

Ramos, E. (2021). Impacto de la inversión pública en el crecimiento económico. Un estudio de caso. *Cienciamatria*, 7(2), 835-846. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8318875>

República del Perú. (2018). *Informe de actualización de proyecciones macroeconómicas 2018–2021*. Reporte del Ministerio de Economía y Finanzas. https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/marco_macro/IAPM_2018_2021.pdf

Restrepo-Betancur, L. (2023). Inversión económica en salud en América en los últimos veinte años. *Universidad y Salud*, 25(2), D22-D26. <https://doi.org/10.22267/rus.232502.303>

Rivero, D. (2021). El papel de la inversión en el crecimiento económico de México. *Revista Divulgación Económica*, 1(2), 96-110. <https://economistastam.org/wp-content/uploads/2021/12/El-papel-de-la-inversion-en-el-crecimiento-economico-de-Mexico..pdf>

Rodríguez, H. y Mendoza, R. (2024). ¿Responden los Proyectos de Inversión Pública a las Necesidades Regionales y cuál debe ser el verdadero rol del Órgano de Control? *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 8(6), 3004-3037. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v8i6.15065

Rodríguez, L. (2024). Análisis de la inversión pública en salud: tendencias, impacto y desafíos globales. *Revista científica en ciencias sociales*, 6, 1-15. <https://www.redalyc.org/journal/7497/749780131041/749780131041.pdf>

Rodríguez, R., Rodríguez, A. y Obando, E. (2022). Crecimiento económico y globalización: Perspectivas éticas ante la crisis ambiental. *Revista de filosofía*, 39(102), 293-303. <https://doi.org/10.5281/zenodo.7045267>

Rodríguez, V., Saldaña, R., Yancari, J. y Ramos, J. (2023). Estabilidad financiera y gestión del riesgo sistémico en economías avanzadas y Alianza del Pacífico. *Revista Venezolana de Gerencia: RVG*, 28(103), 1001-1020. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9000829>

Rojas, L. (2022). *Guía de proyectos de inversión pública*. Grupo Propuesta Ciudadana. <https://propuestaciudadana.org.pe/wp-content/uploads/2022/07/Gu%C3%ADa-de-Proyectos-de-Inversi%C3%B3n-P%C3%ABlica.pdf>

Romero, V. (2023). La inversión en infraestructura y el desarrollo económico peruano (1997-2020). *LACCEI*, 1(8), 2-8. <https://doi.org/10.18687/LACCEI2023.1.1.1002>

Rosas, V. (2022). Evaluación presupuestaria y la calidad de gasto público en el Perú, 2021. *Business Innova Sciences*, 3(3), 7 - 16. <https://doi.org/10.58720/bis.v3i3.116>

Ruiz, P. (2020). Sobre el crecimiento económico y su medición. *Economía UNAM*, 17(49), 107-105. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_art-text&pid=S1665-952X2020000100107

Samanamud, M., Alzamora, F., Trejo, M. y Cruz, C. (2022). El Modelo de Crecimiento Económico de Robert Solow en el Perú 1950-2021. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(6), 6462-6483. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i6.3899

Sánchez, Y., Terrones, A. y Guzmán, E. (2025). Análisis de la inversión pública y privada en México, 1994-2020. *Cuadernos de Economía*, 44(94), 541-557. <https://doi.org/10.15446/cuad.econ.v44n94.102626>

Serebrisky, T., Bricchetti, J., Blackman, A. y Moreira, M. (2020). *Infraestructura sostenible y digital para impulsar la recuperación económica post COVID-19 de América Latina y el Caribe: un camino hacia más empleo, integración y crecimiento*. Banco Interamericano de Desarrollo. <https://acortar.link/b1Qgn7>

Sifuentes, N., Quiñones, A. y Quiñones, C. (2023). Proyectos de inversión pública en infraestructura para el desarrollo de una nación. *Revista de la Universidad del Zulia*, 14(41), 784-800. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9170463>

Soto, R. (2021). Eficiencia en la ejecución de proyectos de inversión. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 5(2), 1726-1739. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v5i2.378

Tarco, A. (2023). Inversión pública y su influencia en la reducción de la pobreza monetaria en la región del Cusco periodo 2008-2021. *Revista de Climatología*, 23, 1478-1494. DOI: 10.59427/rcli/2023/v23cs.1478-1494

Tene, E. (2020). *Principales teorías del crecimiento económico*. Universidad Técnica Particular de Loja.

Trocel, A. (2018). Consideraciones sobre la legalidad de los bonos de la deuda pública nacional ante la ausencia de una ley de presupuesto para el periodo económico 2017. *Revista de la Facultad de Derecho*, (72), 2-17. <https://doi.org/10.62876/rfd.v0i72.4136>

Unir. (2024, 27 de junio). *¿Qué es el crecimiento económico y cómo se mide?* <https://peru.unir.net/revista/ciencias-economicas/crecimiento-economico/>

Universidad Tecnológica del Perú. (2019, 25 de julio). *4 pasos para hacer una inversión pública eficiente*. <https://www.postgradoutp.edu.pe/blog/a/4-pasos-para-hacer-una-inversion-publica-eficiente/>

Westreicher, G. (2020, 8 de junio). *Inversión privada*. Economipedia.com. <https://economipedia.com/definiciones/inversion-privada.html>

Wilson Center. (2025). *Latin America Must Prioritize Infrastructure to Spur Economic Growth*. Wilson Center. <https://www.wilsoncenter.org/article/latin-america-must-prioritize-infrastructure-spur-economic-growth>

World Bank. (2025). *Global Economic Prospects: June, 2025*. <https://www.worldbank.org/en/publication/global-economic-prospects>

Zavaleta, E. (2023). La Corrupción en la Administración Pública y su impacto en el desarrollo político, económico y social, en el contexto Peruano. *Comunicación*, 14(1), 72-85. <http://dx.doi.org/10.33595/2226-1478.14.1.786>

SOBRE LOS AUTORES

Tedy Panduro Ramirez

Universidad Nacional Agraria de la Selva

<https://orcid.org/0000-0001-9851-9983>

Efraín Elí Esteban Churampi

Universidad Nacional Agraria de la Selva

<https://orcid.org/0000-0001-6066-8924>

Jimmy Roshimber Bazan Rivera

Universidad Nacional Agraria de la Selva

<https://orcid.org/0000-0001-7544-2901>

Franco Valencia Chamba

Universidad Nacional Agraria de la Selva

<https://orcid.org/0000-0002-6733-0210>

Octavio César Marín Chávez

Universidad Nacional Agraria de la Selva

<https://orcid.org/0000-0002-1092-3760>



LA INVERSIÓN PÚBLICA COMO PILAR DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO

**www.arcoeditores.com
contato@arcoeditores.com
(55)99723-4952**